



# برنامج طموح

# جدول المحتويات

07	رحلة المنشأة في طموح	01	مقدمة
08	الخدمات والبرامج	02	ما هو طموح
09	منشآت طموح	03	تعريف المنشآت متسارعة النمو
10	شركاء طموح	04	لماذا المنشآت متسارعة النمو؟
11	فعاليات وأنشطة طموح	05	لمحة عن طموح منذ الانطلاقة
12	قصص النجاح	06	الرؤية والرسالة والأهداف
13			طموح في أرقام

# مقدمة

تولي المملكة العربية السعودية أهمية كبرى لقطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة في إطار رؤية المملكة 2030 التي تهدف إلى تنويع مصادر الدخل. ويأتي "طموح" كأحد مبادرات التحول الوطني الذي تقدمه الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة "منشآت" مستهدفاً المنشآت "متسارعة النمو" ذات القيمة المضاعفة للاقتصاد الوطني.

## ما هو طموح؟

يمثل "طموح" مجتمعاً حيوياً لرواد الأعمال، ويوفر بيئة محفزة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة متسارعة النمو، من خلال تقديم منظومة متكاملة من الخدمات والبرامج المتخصصة بالتعاون مع الشركاء المحليين والدوليين للمساهمة في تعزيز نمو المنشآت.

## لماذا المنشآت متسارعة النمو؟

وفقاً لدراسة أجريت في عام 2019؛ يوجد أكثر من 17 ألف منشأة متسارعة النمو تمثل ما يقارب 1.4% من إجمالي المنشآت الصغيرة والمتوسطة في المملكة، وتساهم في أكثر من 50% من زيادة معدل مساهمة المنشآت الصغيرة والمتوسطة في الناتج المحلي الإجمالي سنوياً.

## تعريف المنشآت متسارعة النمو

عرفت منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية (OECD) المنشآت متسارعة النمو على أنها: "المنشآت التي تحقق معدل نمو (في الإيرادات أو أعداد الموظفين) بمتوسط يزيد عن 20% سنوياً على مدى ثلاث سنوات، ولديها على الأقل 10 موظفين في بداية فترة النمو".

## لمحة من طموح منذ الانطلاقة

**+3200**

منشأة

**+2800**

منشأة

**+1500**

منشأة

**+627**

منشأة

**+480**

منشأة

**+330**

منشأة

2025 – حتى الآن

2024

2023

2022

2021

2020 – 2017

## الرؤية



أن نكون القوة المحركة والمحفز الرئيسي في دعم وتمكين المنشآت متسارعة النمو في المملكة العربية السعودية؛ لتصبح نماذج رائدة في الأسواق المحلية والدولية، بما يعزز مكانة المملكة كقاطرة التحول الاقتصادي الوطني، ومركز عالمي لريادة الأعمال لتحقيق أحد المحاور الرئيسية في رؤية المملكة 2030.

## الرسالة



تمكين المنشآت متسارعة النمو من تعزيز قدراتها التنافسية، وتوسيع نطاقها في الأسواق العالمية؛ لتصبح قوى اقتصادية فاعلة تساهم في تنويع مصادر الدخل الوطني لتحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة.

## الأهداف



**خلق** بيئة إيجابية محفزة لنمو وتوسع المنشآت الصغيرة والمتوسطة.



**تمكين** المنشآت من تحقيق الميزة التنافسية والتوسع في الأسواق المحلية والدولية.



**تحفيز** المنشآت السعودية الواعدة لتصبح منشآت رائدة على المستوى الإقليمي والدولي.



**تحسين** أداء المنشآت بما يتجاوز مسارات النمو المتوقعة.

# رحلة المنشأة في طموح

## التسجيل والتقديم

بإمكانك الانضمام إلى البرنامج من خلال تسجيل منشأتك عبر منصة طموح بالدخول عبر النفاذ الوطني الموحد، وتعبئة نموذج التقديم كمنشأة متسارعة النمو.

## التحليل والتشخيص

بإمكانك تشخيص منشأتك ذاتياً من خلال الإجابة على 145 سؤال يتم طرحه عليك عندما يتم قبولك في البرنامج، وذلك لتحديد نقاط القوة وفُرص التحسين لمنشأتك.

## تعيين مدير علاقة لمنشأتك

سيرافقك من قبل فريق طموح مدير علاقة خاص بمنشأتك طوال رحلة انضمامك للبرنامج؛ لتسهيل عملية التواصل، والإجابة عن كافة استفساراتك.

## الاستفادة من الخدمات

بمجرد الانضمام إلى برنامج طموح بإمكان منشأتك الاستفادة من منظومة متكاملة من الخدمات والبرامج المتخصصة التي تساهم في تعزيز نمو منشأتك.

## بناء وتطوير خطة نمو منشأتك

سنساهم في تطوير خطة النمو الخاصة بمنشأتك، وفي حال لم يكن هناك خطة مسبقة للنمو سنقوم بتزويد منشأتك بنموذج متكامل لخطة النمو ليتم العمل عليها.

## الانضمام لمجتمع طموح

منذ لحظة انضمامك لمجتمع طموح ستتاح لمنشأتك فرصة الاستفادة من الأنشطة والفعاليات التي تقام (دورياً - وسنوياً)، ويتم الإعلان عنها في منصة طموح.

# أربعة ركائز رئيسية لخدمات وبرامج طموح



البرامج  
الدولية



الوصول  
للأسواق



الوصول  
للمعرفة



الوصول  
للتمويل

# الخدمات

## 01 - الوصول إلى التمويل

يهدف إلى دعم المنشآت متسارعة النمو في الاستعداد للإدراج في السوق الموازية، من خلال تقديم حزمة من الخدمات تشمل الاستشارات المالية واستشارات الحوكمة، إلى جانب تسهيل الربط مع المستثمرين لتمكين النمو وجذب التمويل والاستثمارات.

## 1.1 محفظة الإدراج:

### 01 خدمة استشارات رحلة الإدراج في السوق الموازية "نمو"

تقديم جلسات استشارية متخصصة للمنشآت متسارعة النمو في مجالات متنوعة، تشمل الحوكمة والمحاسبة والمالية، بهدف دعم المنشآت وتوجيهها خلال رحلة الاستعداد للإدراج في السوق الموازية "نمو".

### 02 حزمة الخدمات الاستشارية في جانب الحوكمة

تقديم خدمات استشارية متخصصة في مجال الحوكمة، تهدف إلى تطوير ممارسات الحوكمة، وتعزيز مستوى الشفافية، وتنظيم العلاقة بين المساهمين ومجلس الإدارة ولجانه المنبثقة.

### 03 حزمة الخدمات الاستشارية في الجوانب المالية

تهدف هذه الخدمة إلى تمكين منشآت طموح من تعزيز جاهزيتها المالية للإدراج عبر تقديم استشارات متخصصة لتحليل أدائها المالي وتحديد فرص التحسين والتطوير، للإدراج في السوق المالية.

### 04 ورش عمل ماذا بعد الإدراج

ورش عمل تهدف إلى توعية منشآت طموح المدرجة حول أهم النقاط التي يجب الانتباه إليها بعد الإدراج في السوق، لضمان التوافق مع المتطلبات التنظيمية وتحقيق الاستفادة والتوسع للمنشأة بعد الإدراج.

# الخدمات

## 01 - الوصول إلى التمويل

يهدف إلى دعم المنشآت متسارعة النمو في الاستعداد للإدراج في السوق الموازية، من خلال تقديم حزمة من الخدمات تشمل الاستشارات المالية واستشارات الحوكمة، إلى جانب تسهيل الربط مع المستثمرين لتمكين النمو وجذب التمويل والاستثمارات.

## 1.2 الربط مع المستثمرين:

### 02 خدمة استشارات التمويل الإقراضي:

تربط هذه الخدمة بين منشآت طموح الراغبة في الحصول على التمويل الإقراضي وبين الخبراء الماليين المتخصصين، حيث يتم تقديم استشارات وحلول مالية متخصصة تمكّن المنشآت من اتخاذ القرارات التمويلية الأكثر توافقاً مع استراتيجياتها وأهدافها المالية المستقبلية.

### 01 خدمة الربط مع المستثمرين:

تسهم الخدمة في ربط منشآت طموح الراغبة في الحصول على الاستثمار بالجهات والمستثمرين المحتملين، مما يعزز فرص النمو والتوسع ويساهم في تحقيق استدامة مالية طويلة الأجل للمنشآت.

# الخدمات

## 02 - الوصول إلى المعرفة

يهدف إلى تقديم مجموعة من الخدمات التي تسعى إلى تعزيز المعارف وإثراء الخبرات، من خلال توفير حلول معرفية متخصصة تدعم نمو المنشآت واستدامتها. تشمل هذه الحلول الوصول إلى الخبراء، وتنظيم الرحلات المعرفية، وتقديم الخدمات الاستشارية، بالإضافة إلى تطوير خطط النمو الفعّالة للمنشآت.

### 01 خدمة الوصول إلى الخبراء:

تهدف الخدمة إلى تمكين المنشآت من تجاوز تحديات إدارة الأعمال، من خلال ربطها بخبراء محليين ودوليين متخصصين في مجالات متعددة تشمل: الاستثمار، والتمويل، والاسـتراتـيجية، والتسويق، والمبيعات، وذلك لدعم المنشآت متسارعة النمو لتحقيق مستهدفاتها وحوكمة أعمالها.

### 02 خدمة رحلات المعرفة:

تسعى الخدمة إلى تمكين المنشآت من استكشاف فرص النمو وتوسع الأعمال إقليميًا ودوليًا، من خلال رحلات ميدانية لزيارة كبرى الشركات العالمية الرائدة، للاطلاع على أفضل الممارسات في التصدير، والتصنيع، والتقنيات الحديثة، بالإضافة إلى ورش عمل متخصصة وجلسات ربط أعمال لتعزيز الشراكات الاستراتيجية وتوسيع شبكة العلاقات التجارية.

### 03 الخدمات الاستشارية:

تقدم الخدمة استشارات متخصصة في مختلف المجالات وفقًا لاحتياجات المنشآت متسارعة النمو، وذلك من خلال نخبة من المستشارين المتخصصين من كبرى الشركات الاستشارية الرائدة على مستوى العالم. تساهم الخدمة في تعزيز قدرة المنشآت على تحسين الأداء المؤسسي، رفع مستويات الكفاءة التشغيلية، وتوفير حلول مبتكرة للتحديات الاستراتيجية والمالية التي قد تواجهها.

### 04 خطط النمو:

تساهم الخدمة في تطوير خطط النمو الخاصة بالمنشآت، وفي حال عدم وجود خطة نمو مسبقة، يتم توفير نموذج متكامل لخطة نمو يمكن العمل عليها بما يتناسب مع احتياجات المنشأة وأهدافها.

# الخدمات

## 03 - الوصول إلى الأسواق

يعنى بتقديم مجموعة من الخدمات تهدف الى تمكين منشآت طموح من الوصول الى عملاء جدد والتوسع في الأسواق المحلية والدولية.

### 01 خدمة ربط الأعمال:

تهدف الخدمة إلى تعزيز الفرص التجارية للمنشآت متسارعة النمو من خلال توسيع شبكة علاقاتها مع عملاء وشركاء محتملين محليًا ودوليًا. عبر عقد جلسات ربط أعمال بين المنشآت والجهات وكبرى الشركات ذات الصلة في مختلف القطاعات والأسواق، مما يتيح لها استكشاف فرص التعاون والشراكات الاستراتيجية المحتملة مما يعزز فرص النمو والتوسع المستدام.

### 02 خدمة المشاركة في المعارض الدولية:

تسعى الخدمة إلى تعزيز وصول المنشآت متسارعة النمو إلى الأسواق العالمية من خلال دعم مشاركتها في المعارض الدولية، مما يتيح لها فرصة عرض منتجاتها وخدماتها أمام جمهور عالمي من المستثمرين والعملاء المحتملين. تساهم هذه المشاركة في تعزيز الظهور على الساحة الدولية للمنشآت، بما يساهم بتوسيع شبكة علاقاتها التجارية، واكتشاف فرص جديدة للتعاون والشراكات الاستراتيجية.

## 04 برامج النمو الدولية



### برنامج تسريع النمو بالتعاون مع Growth institute

برنامج يحتوي على 8 وحدات تدريبية ذاتية وجلسة ارشاد خاصة لكل منشأة بعد كل وحدة تدريبية تساعد منشآت طموح متسارعة النمو على تطوير 4 محاور رئيسية (الموارد البشرية، الاستراتيجية، ادارة النقد، التنفيذ).

### برنامج للثقافة المؤسسية بالتعاون مع Gaid-me

يقدم البرنامج تقييماً للثقافة المؤسسية لمنشآت طموح ووضع آلية لتطويرها بما يتناسب مع إستراتيجيتها، بالإضافة إلى متابعة تقدم المنشأة، ويساهم البرنامج في تعزيز نمو المنشأة والعمل ضمن ثقافة مؤسسية موحدة تدعم تحقيق الأهداف الإستراتيجية لها.



### برنامج Scaling Founders

يهدف البرنامج إلى تقديم الإرشاد والتوجيه في قيادة المنشآت متسارعة النمو من قبل مرشدين دوليين متخصصين. يسعى البرنامج إلى مساعدة قادة ورواد الأعمال على تطوير وتعزيز مهاراتهم القيادية التي تدعمهم في التكيف مع التغيرات التي تواجه المنشآت متسارعة النمو .



### برنامج وادي السيليكون للنمو والتوسع

يهدف البرنامج إلى تعزيز النمو والتوسع للمنشآت متسارعة النمو من خلال تدعيم العلاقات وتبادل المعرفة بين منشآت طموح وشركات وادي السيليكون، وتعزيز وصولهم إلى الفرص التجارية والاستثمارية والاتفاقيات والشراكات الإستراتيجية.

## 04 برامج النمو الدولية



### UK Bootcamp

برنامج مخصص لمنشآت طموح يهدف إلى تسريع نمو المنشآت الصغيرة والمتوسطة وتعزيز الابتكار من خلال ربطها بمنظومة الابتكار في المملكة المتحدة، التي تُعد من أبرز الأسواق العالمية في مجالات التقنية وريادة الأعمال، وذلك بالتعاون مع شركة (BOEING).



### شبكة رواد الأعمال العالمية EO:

تمكين رواد أعمال منشآت "طموح" من الانضمام إلى شبكة رواد الأعمال العالمية EO للاستفادة من فرص التواصل مع قادة الأعمال عالميًا، والتبادل المعرفي، والوصول إلى موارد تطوير الأعمال، مما يساهم في تحقيق نمو مستدام.



### برنامج Scaling Companies by Xto10x :

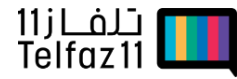
يسعى البرنامج إلى تقديم استشارات مخصصة للمنشآت المتسارعة النمو، لدعمها في تحقيق أهدافها من خلال مجموعة من المواضيع التي يتم تحديدها وفقًا لاحتياجات كل منشأة، تشمل هذه المواضيع: تصميم نموذج العمل، تطوير الهيكل الإداري وتعزيز المهارات القيادية، تحسين العلامة التجارية والتسويق، تحسين العمليات التشغيلية، وتعزيز ثقافة المنشأة لخلق بيئة عمل إيجابية ومستدامة.



### شبكة إنديفر العالمية

يهدف البرنامج إلى دعم المنشآت متسارعة النمو من خلال تسهيل الوصول إلى أفضل المرشدين في الشبكات المحلية والعالمية، والربط مع مكاتب إنديفور في الأسواق الإقليمية والعالمية لتسهيل دخول المنشآت إلى هذه الأسواق.

## عينة من منشآت طموح



## خريجين طموح

FOODICS®



Jahez



Lomar



زاجل  
Zajil

UNIFONIC



## شركاء طموح — القطاع العام



## شركاء طموح — القطاع الخاص



## شركاء طموح — القطاع الغير ربحي



# فعاليات وأنشطة طموح

## ملتقى الرؤساء التنفيذيين

يعد ملتقى الرؤساء التنفيذيين حدثاً سنوياً لتمكين الرؤساء التنفيذيين لـ "منشآت طموح متسارعة النمو"، ويهدف إلى خلق بيئة تجمع بين منشآت طموح، والشركاء الممكنين، ومقدمي الخدمات، والمستثمرين، وذلك بحضور نخبة من المتحدثين المحليين والدوليين؛ بهدف تبادل الخبرات والمعرفة وإثراء رؤاد الأعمال، وقد صُممت مناطق الملتقى لتكون منصة لتبادل الحوار بين المنشآت والقطاع الخاص المحلي والدولي لربط الأعمال وإيجاد الفرص التي تدعم نمو المنشآت.



# فعاليات وأنشطة طموح

## أربعاء طموح

فعالية دورية تُعقد في أيام أربعاء محددة بحضور منشآت طموح وشركاء البرنامج من القطاعين العام والخاص، يتضمن لقاءات اجتماعية وجلسات حوارية يقدمها متحدّين متخصصين في مختلف المجالات، وتهدف هذه الفعالية إلى تسليط الضوء على أبرز التحديات والعوائق التي تواجه منشآت طموح واستعراض أبرز الحلول الممكنة لتلك التحديات.



# فعاليات وأنشطة طموح

## ورش العمل – Workshops

ورش عمل دورية تطرح المواضيع الجديدة في مختلف مجالات قطاع ريادة الأعمال؛ يتم تحديدها بناءً على نتائج تحليل تقارير التشخيص وفقاً لاحتياجات منشآت طموح متسارعة النمو.



# فعاآآاء وأنشأة طموأ

## الوصول للخبراء

لقاء ىربط بآن منشآت طموأ مأسارعة النمو والخبراء المأسصآن من مأألف المأالاء على المسأوى المألى والأولى  
بهدف أملكآن المنشآت من أأأاأ القراءاء أآى أأساهم فى نمو أعمالها.



# فعاﻻﺕ وأﻧﺸﻄﺔ طﻤﻮﺡ

## Deal Makers

فعاﻻﺕ ﺗﺮﺑﻂ ﺑﯿﻦ ﻣﻨﺸﺄﺕ طﻤﻮﺡ ﻣﺘﺴﺎرﻋﺔ ﻧﻤﻮ ﻭﺍﻟﻤﺴﺘﺜﻤﺮﯨﻦ، ﻟﺨﻠﻖ ﺷﺒﻜﺔ ﺗﻮﺍﺼﻞ ﻓﯿﻤﺎ ﺑﯿﻨﻬﻢ ﻭﻟﺒﻨﺎﺀ ﻭﺗﻜﻮﯨﻦ ﻋﻼﻗﺎﺕ ﺑﻬﺪﻑ ﺗﺴﻬﯿﻞ ﻋﻤﻠﯿﺔ ﺍﻟﻮﺼﻮﻝ ﺇﻟﻰ ﺭﺆﻭﺱ ﺍﻟﺄﻣﻮﺍﻝ ﻭﺍﻟﻔﺮﺹ ﺍﻟﺴﺘﺜﻤﺎﺭﯨﺔ.



# قصة النجاح



"استفدنا من برنامج طموح في عدة برامج ساعدتنا بشكل كبير في الحصول على التمويل وتخفيف أعباء جائحة كورونا، وساعدتنا أيضا على تطوير مهارات موظفي الشركة والقادة؛ وبالتالي تطوير إستراتيجية الشركة وخططها في التسويق، كذلك ساعدونا بشكل كبير على عقد شراكات مع عدة جهات محلية ودولية، مما ساهم في زيادة مبيعاتنا وتسويق هويتنا بشكل كبير.. أنصح جميع شباب وشابات المملكة بالاستفادة من هذه البرامج والتواصل مع الإخوان في طموح للاستفادة من برامج دعم المنشآت"

**سعد السلامة - مدير عام شركة حوسبة.**



"اليوم -بفضل الله- يعتبر برنامج طموح أحد أهم أسباب نجاح البخور الذكي، قدم لنا البرنامج الكثير من الخدمات ولعل أبرزها إرسال قيادات البخور الذكي حول العالم للتدريب المتقدم بالإضافة إلى التعريف عن السوق الموازي "نمو"، والتحضير للدخول له من خلال ورش عمل مستمرة، ومن أبرز النتائج التي حققها برنامج طموح أننا اليوم أدرجنا في السوق الموازية "نمو"، وانتهينا من ملف متكامل للامتياز التجاري، متوافق مع الأنظمة العالمية وقد تم البدء به، ولعلي أوجه رسالة لزملائي أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة: كونوا بالقرب من برنامج طموح لأنه سيساهم في تحقيق نجاحاتكم في أسرع وقت"

**عبد اللطيف الدليمي - شريك مؤسس لشركة البخور الذكي**



"كان لنا شرف الانضمام إلى برنامج طموح النخبة الذي يستهدف نقل الشركات المتوسطة إلى شركات كبيرة، وجود طموح بالنسبة لنا كان حافز معنوي كبير جداً، وهذه التجربة الكبيرة تحتاج إلى ممكن، والممكن قد يكون ممكناً تمويلياً أو معرفياً وقد تحقق ذلك لنا بفضل الله تعالى ثم بوجود طموح.. ومن خلال طموح استكشفنا أسواق خارجية كنا في يوم من الأيام نطمح للوصول إليها، ومعرفة أسرارها، ومع برنامج طموح تحقق هذا الهدف، واستكشفنا الأهداف المستقبلية التي سنحققها بإذن الله بالتواجد مع برنامج طموح.. أنصح أخواني رواد الأعمال بالانضمام إلى برنامج طموح لأنه وجد من أجل نقل منشآتهم ومؤسساتهم وأفكارهم من مستوى إلى مستوى أكبر.. باختصار مع طموح طموحك ييكبر إن شاء الله"

**بندر العمري - الرئيس التنفيذي لماستر ووركس.**

# طموح في أرقام

**+600**

جلسة لربط المستثمرين

**+38** مليار ريال

إجمالي إيرادات منشآت طموح

**+99** ألف

موظف في منشآت طموح

**+3,200**

منشأة منضمه لبرنامج طموح

**+900**

ساعة تدريبية وإرشادية

**+19%**

نسبة نمو الإيرادات لمنشآت طموح

**+18%**

نسبة نمو الموظفين لمنشآت طموح

**+22**

برامج دولية

**+110**

فعالية ونشاط

**+43**

معرض دولي

**+900**

جلسة للوصول للخبراء

**+2,000**

جلسة لربط الأعمال

**+120**

خدمة تم تقديمها

**+5** مليار ريال

إجمالي قيمة الاستثمارات لمنشآت طموح

**+22** مليار ريال

إجمالي القيمة السوقية لمنشآت طموح  
المدرجة في السوق الموازية "نمو"

**+37**

منشأة مدرجة في السوق الموازية "نمو"

## Fund Raising (First Round)

برنامج التمويل  
الوطني 2030



Fund Raising  
USD 2 M

Current Valuation  
USD 12 M

Ratio to financial needs for 2 years  
(2020 to 2022)

### For What?

- Working Capital
- Marketing
- Administration
- Research

### Why?

1. Cover the expenses to ensure the smooth uninterrupted scale up of B2B & B2C streams in terms of:

- 1.1 Solution Enhancement
- 1.2 Geographical Expansion



سجّل منشأتك الآن  
عبر منصة طموح  
وكن جزءاً من  
مجتمع حيوي

طموح  
Tomoh

منشآت  
monsha'at  
الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة  
Small & Medium Enterprises General Authority