



برنامـج التـحـول
الوطـني 2030

طموح
Tomoh

المنشآت
monsha'at
المدينة العالمية للمنشآت الصغيرة والمتوسطة
Small & Medium Enterprises General Authority

بِرَاجِ طَمْوَنْ

جدول المحتويات

07	رحلة المنشأة في طموح	01	مقدمة
08	الخدمات والبرامج	02	ما هو طموح
09	منشآت طموح	03	تعريف المنشآت متسارعة النمو
10	شركاء طموح	04	لماذا المنشآت متسارعة النمو؟
11	فعاليات وأنشطة طموح	05	لمحة عن طموح منذ الانطلاقة
12	قصص النجاح	06	الرؤية والرسالة والأهداف
13			طموح في أرقام

مقدمة

تولي المملكة العربية السعودية أهمية كبرى لقطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة في إطار رؤية المملكة 2030 التي تهدف إلى تنويع مصادر الدخل. ويأتي "طموح" كأحد مبادرات التحول الوطني الذي تقدمه الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة "منشآت" مستهدفةً المنشآت "متتسارعة النمو" ذات القيمة المضاعفة للاقتصاد الوطني.

ما هو طموح؟

يمثل "طموح" مجتمعاً حيوياً لرواد الأعمال، ويوفر بيئة محفزة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة متتسارعة النمو، من خلال تقديم منظومة متكاملة من الخدمات والبرامج المتخصصة بالتعاون مع الشركاء المحليين والدوليين للمساهمة في تعزيز نمو المنشآت.

لماذا المنشآت متتسارعة النمو؟

وفقاً لدراسة أجريت في عام 2019؛ يوجد أكثر من 17 ألف منشأة متتسارعة النمو تمثل ما يقارب 1.4% من إجمالي المنشآت الصغيرة والمتوسطة في المملكة، وتساهم في أكثر من 50% من زيادة معدل مساهمة المنشآت الصغيرة والمتوسطة في الناتج المحلي الإجمالي سنوياً.

تعريف المنشآت متتسارعة النمو

عرفت منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية (OECD) المنشآت متتسارعة النمو على أنها: "المنشآت التي تحقق معدل نمو (في الإيرادات أو أعداد الموظفين) بمتوسط يزيد عن 20% سنوياً على مدى ثلاث سنوات، ولديها على الأقل 10 موظفين في بداية فترة النمو".

لمحة من طموح منذ الانطلاق



الرؤية

أن تكون القوة المحركة والمحفز الرئيسي في دعم وتمكين المنشآت متتسارعة النمو من تعزيز قدراتها التنافسية، وتوسيع نطاقها في الأسواق العالمية؛ لتصبح قوى اقتصادية فاعلة تساهم في توسيع مصادر الدخل الوطني لتحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة.



تمكين المنشآت متتسارعة النمو من تعزيز قدراتها التنافسية، وتوسيع نطاقها في الأسواق العالمية؛ لتصبح قوى اقتصادية فاعلة تساهم في توسيع مصادر الدخل الوطني لتحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة.



الأهداف

تحسين أداء المنشآت بما يتجاوز مسارات النمو المتوقعة.



تحفيز المنشآت السعودية الواعدة لتصبح منشآت رائدة على المستوى الإقليمي والدولي.



تمكين المنشآت من تحقيق الميزة التنافسية والتوسيع في الأسواق المحلية والدولية.



خلق بيئة إيجابية محفزة لنمو وتوسيع المنشآت الصغيرة والمتوسطة.



رحلة المنشأة في طموح

التسجيل والتقديم »»» التحليل والتشخيص »»» تعين مدير علاقة »»» الاستفادة من الخدمات»»» بناء وتطوير خطة نمو منشأتك

سنساهم في تطوير خطة النمو الخاصة بمنشأتك، وفي حال لم يكن هناك خطة مسبقة للنمو سنقوم بتزويد منشأتك بنموذج متكامل لخطة النمو ليتم العمل عليها.

بمجرد الانضمام إلى برنامج طموح بإمكان منشأتك الاستفادة من منظومة متكاملة من الخدمات والبرامج المتخصصة التي تساهمن في تعزيز نمو منشأتك.

سيرافقك من قبل فريق طموح مدير علاقة خاص بمنشأتك طوال رحلة انضمامك للبرنامج؛ لتسهيل عملية التواصل، والإجابة عن كافة استفساراتك.

يإمكانك تشخيص منشأتك ذاتياً من خلال الإجابة على 145 سؤال يتم طرحه عليك عندما يتم قبولك في البرنامج، وذلك لتحديد نقاط القوة وفرص التحسين لمنشأتك.

يإمكانك الانضمام إلى البرنامج من خلال تسجيل منشأتك عبر منصة طموح بالدخول عبر النفاذ الوطني الموحد، وتعبئة نموذج التقديم كمنشأة متتسعة النمو.

الانضمام لمجتمع طموح

منذ لحظة انضمامك لمجتمع طموح ستتاح لمنشأتك فرصة الاستفادة من الأنشطة والفعاليات التي تقام (دوريأً - وسنويأً)، ويتم الإعلان عنها في منصة طموح.

أربعة ركائز رئيسية لخدمات وبرامج طموح



البرامـج الدولـية



الوصول للأسس واق



الوصول المعرفة



الوصول للتمويل

الخدمات

01 - الوصول إلى التمويل

يهدف إلى دعم المنشآت متسرعة النمو في الاستعداد للإدراج في السوق الموازية، من خلال تقديم حزمة من الخدمات تشمل الاستشارات المالية واستشارات الحكومة، إلى جانب تسهيل الرابط مع المستثمرين لتمكين النمو وجذب التمويل والاستثمارات.

1.1 محفوظة الإدراج:

04 ورش عمل ماذا بعد الإدراج

ورش عمل تهدف إلى توعية منشآت طموح المدرجة حول أهم النقاط التي يجب الانتباه إليها بعد الإدراج في السوق، لضمان التوافق مع المتطلبات التنظيمية وتحقيق الاستدامة، والتوسيع للمنشأة بعد الإدراج.

03 حزمة الخدمات الاستشارية في الجوانب المالية

تهدف هذه الخدمة إلى تمكين منشآت طموح من تعزيز جاهزيتها المالية للإدراج عبر تقديم استشارات متخصصة لتحليل أدائها المالي وتحديد فرص التحسين والتطوير. للإدراج في السوق المالية.

02 حزمة الخدمات الاستشارية
في جانب الحكومة

تقديم خدمات استشارية متخصصة في مجال الحكومة، تهدف إلى تطوير ممارسات الحكومة، وتعزيز مستوى الشفافية، وتنظيم العلاقة بين المساهمين ومجالس الإدارة ولجانه المنبثقة.

01 خدمة استشارات رحلة الإدراج في السوق الموازية "نمو"

تقديم جلسات استشارية متخصصة للمنشآت متتسارعة النمو في مجالات متنوعة، تشمل الحكومة والمحاسبة والمالية، بهدف دعم المنشآت وتوجيهها خلال رحلة الاستعداد للإدراج في السوق الموازية "نمو".

الخدمات

01 - الوصول إلى التمويل

يهدف إلى دعم المنشآت متسارعة النمو في الاستعداد للإدراج في السوق الموازية، من خلال تقديم حزمة من الخدمات تشمل الاستشارات المالية واستشارات الحكومة، إلى جانب تسهيل الربط مع المستثمرين لتمكين النمو وجذب التمويل والاستثمارات.

1.2 الربط مع المستثمرين:

01 خدمة الربط مع المستثمرين:

تسهم الخدمة في ربط منشآت طموح الراغبة في الحصول على الاستثمار بالجهات والمستثمرين المحتملين، مما يعزز فرص النمو والتوسيع ويساهم في تحقيق استدامة مالية طويلة الأجل للمنشآت.

02 خدمة استشارات التمويل الإقراضي:

ترتبط هذه الخدمة بين منشآت طموح الراغبة في الحصول على التمويل الإقراضي وبين الخبراء الماليين المتخصصين، حيث يتم تقديم استشارات وحلول مالية متخصصة تمكن المنشآت من اتخاذ القرارات التمويلية الأكثر توافقاً مع استراتيجياتها وأهدافها المالية المستقبلية.

الخدمات

02 - الوصول إلى المعرفة

يهدف إلى تقديم مجموعة من الخدمات التي تسعى إلى تعزيز المعارف وإثراء الخبرات، من خلال توفير حلول معرفية متخصصة تدعم نمو المنشآت واستدامتها. تشمل هذه الحلول الوصول إلى الخبراء، وتنظيم الرحلات المعرفية، وتقديم الخدمات الاستشارية، بالإضافة إلى تطوير خطط النمو الفعالة للمنشآت.

04 خطط النمو:

تساهم الخدمة في تطوير خطط النمو الخاصة بالمنشآت، وفي حال عدم وجود خطة نمو مسبقة، يتم توفير نموذج متكامل لخطة نمو يمكن العمل عليها بما يتناسب مع احتياجات المنشأة وأهدافها.

03 الخدمات الاستشارية:

تقدم الخدمة استشارات متخصصة في مختلف المجالات وفقاً لاحتياجات المنشآت متتسارعة النمو، وذلك من خلال نخبة من المستشارين المتخصصين من كبرى الشركات الاستشارية الرائدة على مستوى العالم. تساهم الخدمة في تعزيز قدرة المنشآت على تحسين الأداء المؤسسي، رفع مستويات الكفاءة التشغيلية، وتوفير حلول مبتكرة للتحديات الاستراتيجية والمالية التي قد تواجهها.

02 خدمة رحلات المعرفة:

تهدف الخدمة إلى تمكين المنشآت من تجاوز تحديات إدارة الأعمال، من خلال ربطها بخبراء محليين ودوليين متخصصين في مجالات متعددة تشمل: الاستثمار، والتمويل، والاستراتيجية، والتسويق، والمبادرات، وذلك لدعم المنشآت متتسارعة النمو لتحقيق مستهدفاتها وحكمة أعمالها.

01 خدمة الوصول إلى الخبراء:

الخدمات

03 - الوصول إلى الأسواق

يعنى تقديم مجموعة من الخدمات تهدف الى تمكين منشآت طموح من الوصول الى عملاء جدد والتتوسيع في الأسواق المحلية والدولية.

02 خدمة المشاركة في المعارض الدولية:

تسعى الخدمة إلى تعزيز وصول المنشآت متتسارعة النمو إلى الأسواق العالمية من خلال دعم مشاركتها في المعارض الدولية، مما يتيح لها فرصة عرض منتجاتها وخدماتها أمام جمهور عالمي من المستثمرين والعملاء المحتملين. تساهم هذه المشاركة في تعزيز الظهور على الساحة الدولية للمنشآت، بما يسهم بتوسيع شبكة علاقاتها التجارية، واكتشاف فرص جديدة للتعاون والشراكات الاستراتيجية.

01 خدمة ربط الأعمال:

تهدف الخدمة إلى تعزيز الفرص التجارية للمنشآت متتسارعة النمو من خلال توسيع شبكة علاقاتها مع عملاء وشركاء محتملين محلياً ودولياً. عبر عقد جلسات ربط أعمال بين المنشآت والجهات وكبرى الشركات ذات الصلة في مختلف القطاعات والأسواق، مما يتيح لها استكشاف فرص التعاون والشراكات الاستراتيجية المحتملة مما يعزز فرص النمو والتتوسيع المستدام.

04 برامج النمو الدولية

٥



GROWTH INSTITUTE
SCALE IMPACT & REDUCE DRAMA

برنامج تسريع النمو بالتعاون مع Growth institute

برنامج يحتوي على 8 وحدات تدريبية ذاتية وجلسة ارشاد خاصة لكل منشأة بعد كل وحدة تدريبية تساعد منشآت طموح متتسارعة النمو على تطوير 4 محاور رئيسية (الموارد البشرية، الاستراتيجية، ادارة النقد، التنفيذ).



برنامج Scaling Founders

يهدف البرنامج إلى تقديم الإرشاد والتوجيه في قيادة المنشآت متتسارعة النمو من قبل مرشدين دوليين متخصصين. يسعى البرنامج إلى مساعدة قادة ورواد الأعمال على تطوير وتعزيز مهاراتهم القيادية التي تدعيمهم في التكيف مع التغيرات التي تواجه المنشآت متتسارعة النمو.

برنامج للثقافة المؤسسية بالتعاون مع Gaid-me

يقدم البرنامج تقييماً للثقافة المؤسسية لمنشآت طموح ووضع آلية لتطويرها بما يتناسب مع إستراتيجيتها، بالإضافة إلى متابعة تقدم المنشأة، ويساهم البرنامج في تعزيز نمو المنشأة والعمل ضمن ثقافة مؤسسية موحدة تدعم تحقيق الأهداف الإستراتيجية لها.



برنامج وادي السيليكون للنمو والتوسع

يهدف البرنامج إلى تعزيز النمو والتوسع للمنشآت متتسارعة النمو من خلال تدعيم العلاقات وتبادل المعرفة بين منشآت طموح وشركات وادي السيليكون، وتعزيز وصولهم إلى الفرص التجارية والاستثمارية والاتفاقيات والشراكات الإستراتيجية.

04 برامج النمو الدولية



UK Bootcamp

برنامج مخصص لمنشآت طموح يهدف إلى تسريع نمو المنشآت الصغيرة والمتوسطة وتعزيز الابتكار من خلال ربطها بمنظومة الابتكار في المملكة المتحدة، التي تُعد من أبرز الأسواق العالمية في مجالات التقنية وريادة الأعمال، وذلك بالتعاون مع شركة **BOEING**.



شبكة رواد الأعمال العالمية EO:

تمكين رواد أعمال منشآت "طموح" من الانضمام إلى شبكة رواد الأعمال العالمية EO للاستفادة من فرص التواصل مع قادة الأعمال عالمياً، والتبادل المعرفي، والوصول إلى موارد تطوير الأعمال، مما يسهم في تحقيق نمو مستدام.



برنامج Scaling Companies by Xto10x :

يسعى البرنامج إلى تقديم استشارات مخصصة للمنشآت المتسارعة النمو، لدعمها في تحقيق أهدافها من خلال مجموعة من المواضيع التي يتم تحديدها وفقاً لاحتياجات كل منشأة، تشمل هذه المواضيع: تصميم نموذج العمل، تطوير الهيكل الإداري وتعزيز المهارات القيادية، تحسين العلامة التجارية والتسويق، تحسين العمليات التشغيلية، وتعزيز ثقافة المنشأة لخلق بيئة عمل إيجابية ومستدامة.



شبكة إنديفور العالمية

يهدف البرنامج إلى دعم المنشآت متسارعة النمو من خلال تسهيل الوصول إلى أفضل المرشدين في الشبكات المحلية والعالمية، والربط مع مكاتب إنديفور في الأسواق الإقليمية والعالمية لتسهيل دخول المنشآت إلى هذه الأسواق.

عينة من منشآت طموح



ذرجين طموح

FOODICS®

Lomar

UNIFONIC



 **PayTabs**
CERTIFIED PARTNER

jahez



 شركة العرض المتقن
Perfect Presentation



زاجل
Zajil

 **nana**
ننانع 

شركاء طموح — القطاع العام



شركاء طموح — القطاع الخاص



شركاء طموح — القطاع الغير ربحي



فعاليات وأنشطة طموح

ملتقى الرؤساء التنفيذيين

يعد ملتقى الرؤساء التنفيذيين حدثا سنوياً لتمكين الرؤساء التنفيذيين لـ "منشآت طموح متسارعة النمو"، ويهدف إلى خلق بيئة تجمع بين منشآت طموح، والشركاء الممكين، ومقدمي الخدمات، والمستثمرين، وذلك بحضور نخبة من المتحدثين المحليين والدوليين؛ بهدف تبادل الخبرات والمعرفة وإثراء رواد الأعمال، وقد ضمّمت مناطق الملتقى لتكون منصة لتبادل الحوار بين المنشآت والقطاع الخاص المحلي والدولي لربط الأعمال وإيجاد الفرص التي تدعم نمو المنشآت.



فعاليات وأنشطة طموح

أربعة طموح

فعالية دورية تُعقد في أيام أربعة محددة بحضور منشآت طموح وشركاء البرنامج من القطاعين العام والخاص، يتضمن لقاءات اجتماعية وجلسات حوارية يقدمها متخصصون متخصصون في مختلف المجالات، وتهدف هذه الفعالية إلى تسليط الضوء على أبرز التحديات والعوائق التي تواجه منشآت طموح واستعراض أبرز الحلول الممكنة لتلك التحديات.



فعاليات وأنشطة طموح

ورش العمل – Workshops

ورش عمل دورية تطرح المواضيع الجديدة في مختلف مجالات قطاع ريادة الأعمال؛ يتم تحديدها بناءً على نتائج تحليل تقارير التشخيص وفقاً احتياجات منشآت طموح متسارعة النمو.



فعاليات وأنشطة طموحة

الوصول للخبراء

لقاء يربط بين منشآت طموح متتسارعة النمو والخبراء المتخصصين من مختلف المجالات على المستوى المحلي والدولي بهدف تمكين المنشآت من اتخاذ القرارات التي تساهم في نمو أعمالها.



فعاليات وأنشطة طموحة

Deal Makers

فعالية تربط بين منشآت طموحة متسرعة النمو والمستثمرين، لخلق شبكة تواصل فيما بينهم ولبناء وتكوين العلاقات بهدف تسهيل عملية الوصول إلى رؤوس الأموال والفرص الاستثمارية.



قصص النجاح

"استفدنا من برنامج طموح في عدة برامج ساعدتنا بشكل كبير في الحصول على التمويل وتخفيض أعباء جائحة كورونا، وساعدتنا أيضاً على تطوير مهارات موظفي الشركة والقيادة؛ وبالتالي تطوير إستراتيجية الشركة وخططها في التسويق، كذلك ساعدونا بشكل كبير على عقد شراكات مع عدة جهات محلية ودولية، مما ساهم في زيادة مبيعاتنا وتسويقه هويتنا بشكل كبير. أنسح جميع شباب وشابات المملكة بالاستفادة من هذه البرامج والتواصل مع الإخوان في طموح للاستفادة من برامج دعم المنشآت".

سعد السلامة - مدير عام شركة حosome.



"اليوم - بفضل الله - يعتبر برنامج طموح أحد أهم أسباب نجاح البخور الذكي، قدم لنا البرنامج الكثير من الخدمات ولعل أبرزها إرسال قيادات البخور الذكي حول العالم للتدريب المتقدم بالإضافة إلى التعريف عن السوق الموازي "نمو"، والتحضير للدخول له من خلال ورش عمل مستمرة، ومن أبرز النتائج التي حققها برنامج طموح أننا اليوم أدرجنا في السوق الموازية "نمو"، وانتهينا من ملف متكامل للامتياز التجاري، متوافق مع الأنظمة العالمية وقد تم البدء به، ولعلني أوجه رسالة لزملائي أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة: كونوا بالقرب من برنامج طموح لأنه سيساهم في تحقيق نجاحاتكم في أسرع وقت".

عبداللطيف الدليمي - شريك مؤسس لشركة البخور الذكي



"كان لنا شرف الانضمام إلى برنامج طموح النخبة الذي يستهدف نقل الشركات المتوسطة إلى شركات كبيرة، وجود طموح بالنسبة لنا كان دافع معنوي كبير جداً، وهذه التجربة الكبيرة تحتاج إلى ممكّن، والممكّن قد يكون ممكناً تمويلياً أو معرفياً وقد تحقق ذلك لنا بفضل الله تعالى ثم بوجود طموح. ومن خلال طموح استكشفنا أسواقاً خارجية كنا في يوم من الأيام ننظم للوصول إليها، ومعرفة أسرارها، ومع برنامج طموح تحقق هذا الهدف، واستكشفنا الأهداف المستقبلية التي سنحققها بإذن الله بالتواجد مع برنامج طموح. أنسح أخوانى رواد الأعمال بالانضمام إلى برنامج طموح لأنه وجد من أجل نقل منشآتهم ومؤسساتهم وأفكارهم من مستوى إلى مستوى أكبر. باختصار مع طموح طموحك بيكبر إن شاء الله".



بندر العمري - الرئيس التنفيذي لـماستر ووركس.

طموح في أرقام

+600

جلسة لربط المستثمرين

+900

ساعة تدريبية وإرشادية

+110

فعالية ونشاط

+120

خدمة تم تقديمها

+38 مليار ريال

إجمالي إيرادات منشآت طموح

+%19

نسبة نمو الإيرادات لمنشآت طموح

+43

معرض دولي

+5 مليار ريال

إجمالي قيمة الاستثمارات لمنشآت طموح

+99 ألف

موظف في منشآت طموح

+%18

نسبة نمو الموظفين لمنشآت طموح

+900

جلسة للوصول للخبراء

+22 مليار ريال

إجمالي القيمة السوقية لمنشآت طموح
المدرجة في السوق الموازية "نمو"

+3,200

منشأة منضمه لبرنامج طموح

+22

برامج دولية

+2,000

جلسة لربط الأعمال

+37

منشأة مدرجة في السوق الموازية "نمو"



سُجّل منشأتك الآن
عبر منصة طموح
وكن جزءاً من
مجتمع ديجوبي