

مركز دعم المنشآت

منشآت
monsha'at
الهيئة العامة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة
SMEs Medium Enterprises General Authority

الأسبوع الافتراضي "السادس"

التجزئة والتجارة الإلكترونية من 3 مايو إلى 7 مايو

أسبوع التجزئة والتجارة الإلكترونية:

هذا الكتيب يُلخص
أسبوع "التجزئة والتجارة
الإلكترونية"
الخاص بمركز دعم المنشآت
الافتراضي؛ لمن لم يحظَ
بفرصة الحضور والاستفادة
عن بعد

عناوين الدورات:

- تكاليف القطاع الخاص ودوره خلال أزمة كورونا
- تكاليف القطاع الخاص ودوره خلال أزمة كورونا
- تكاليف القطاع الخاص ودوره خلال أزمة كورونا
- مستقبل التجارة الإلكترونية
- إدارة الأزمة ورسم خارطة الطريق لتخطي الأزمة
- إدارة الأزمة ورسم خارطة الطريق لتخطي الأزمة
- إدارة الأزمة ورسم خارطة الطريق لتخطي الأزمة
- مقدمة وأساسيات في اختبار البرمجيات.....
- إدارة المخزون والحلول التقنية
- الابتكار والاستثمار في التجزئة في جائحة كورونا
- الابتكار والاستثمار في التجزئة في جائحة كورونا
- أهمية التقنيات المالية في قطاع التجزئة

البلوك تشين واستمرارية الأعمال خلال الأزمات الاقتصادية.....

قصص لتجار تغلبوا على أزمات سابقة وازدهرت تجارتهم

قصص لتجار تغلبوا على أزمات سابقة وازدهرت تجارتهم

قصص لتجار تغلبوا على أزمات سابقة وازدهرت تجارتهم

القانونية في التجارة الإلكترونية.....

تحول قنوات البيع المتعددة

تحول قنوات البيع المتعددة

قهوة منشآت

قهوة منشآت

قهوة منشآت

قهوة منشآت

قهوة منشآت

- التحول الرقمي واستخداماته وتطوراته في قطاع تجارة التجزئة ومراكز التسوق التجارية
- مخطط نموذج العمل التجاري لمشاريع التجزئة
- إعداد وتنفيذ خطة العمل لمشاريع قطاع التجزئة
- اختيار وتوظيف وتأهيل الموارد البشرية بقطاع التجزئة
- عوامل نجاح مشاريع قطاع التجزئة
- التجارة الإلكترونية بقطاع التجزئة
- المبيعات والتسويق لاستدامة الأعمال
- قهوة منشآت
- قهوة منشآت
- قهوة منشآت
- قهوة منشآت
- قهوة منشآت

- ✓ أساسيات في هندسة التحليل والتخطيط
- ✓ متطلبات المتاجر واشتراطات البلدية
- ✓ التحول الرقمي لقطاع التجزئة
- ✓ واقع مبيعات قطاع التجزئة خلال أزمة كورونا
- ✓ قوة قطاع التجزئة في رفع الاقتصاد

تكاتف القطاع الخاص ودوره خلال أزمة كورونا

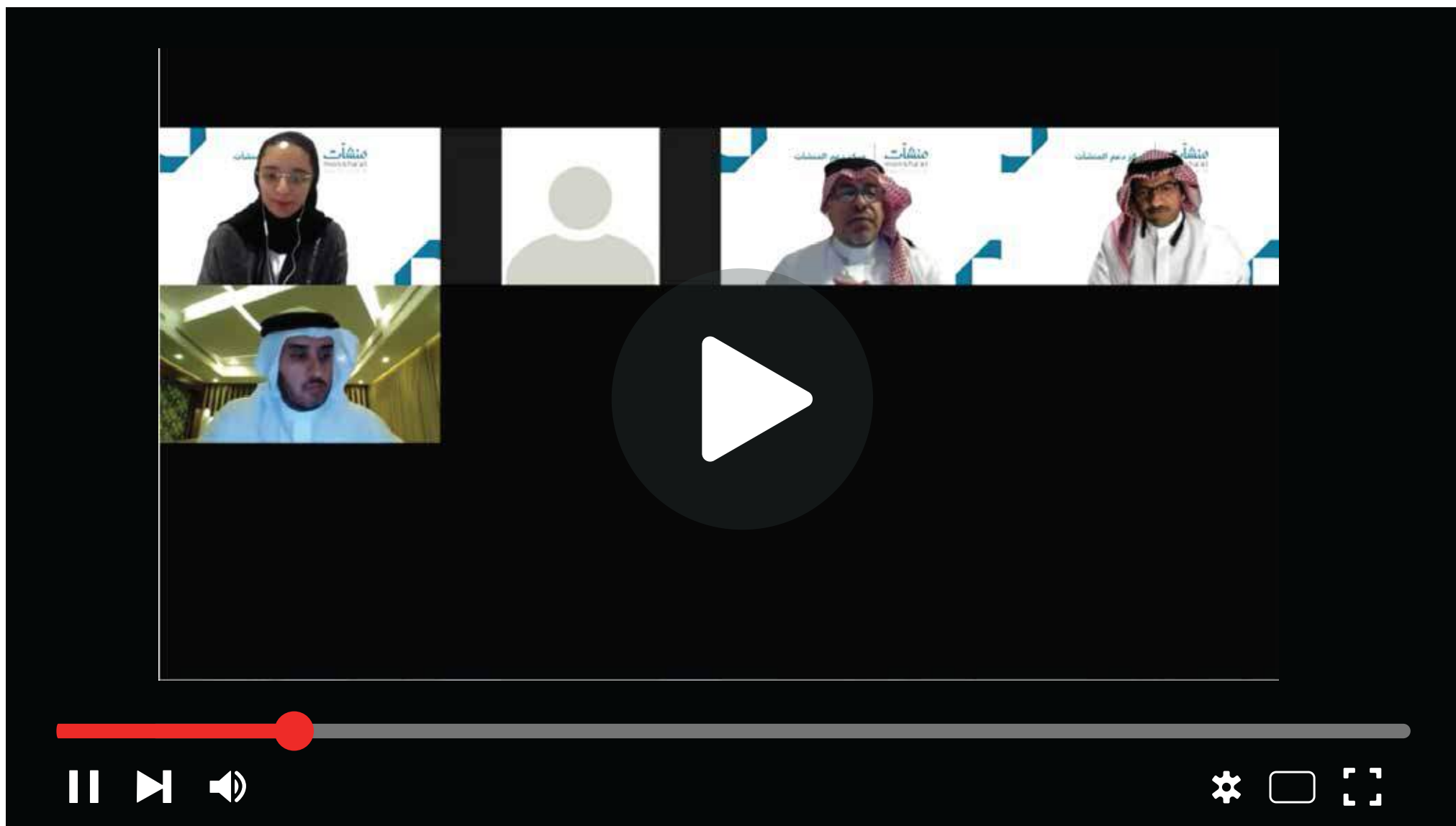
الأمير: وليد بن ناصر بن فرحان آل سعود
الرئيس التنفيذي لشركة مكاتفة



اقتباسات من المتحدث:

- 1- من ضمن أعمالنا دراسات التحديات والتشريعات للمنشآت وإبداء مقترحات تطويرية للقطاع العام
- 2- دور الجمعيات في الفترة القادمة لابد أن يكون عنصرًا فعالًا في اتخاذ وصناعة القرار

اضغط للمشاهدة



تكاتف القطاع الخاص ودوره خلال أزمة كورونا



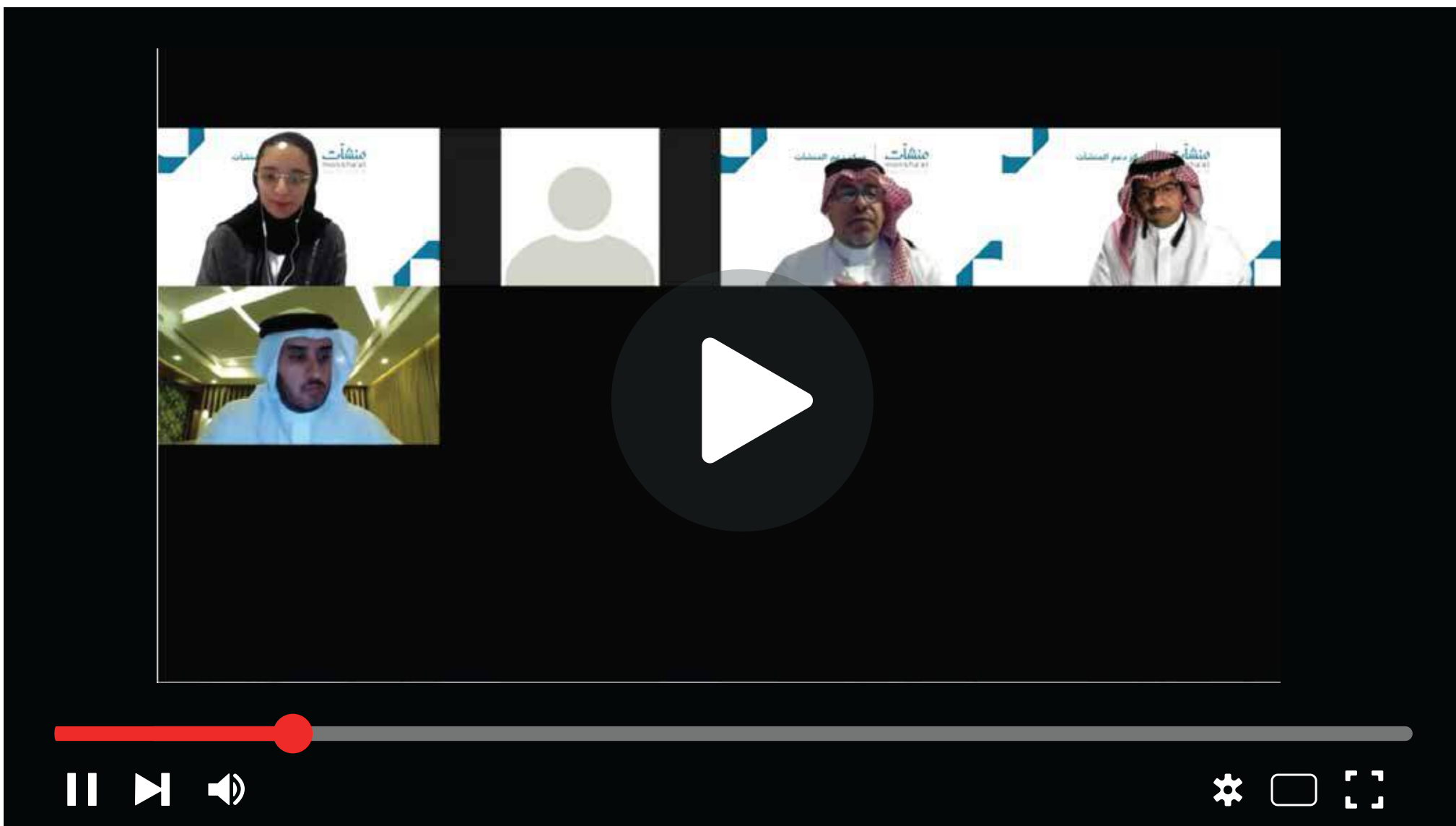
م. فؤاد رضا

جمعية متاجر التموينات (مؤن)
نائب الرئيس لقطاع الأعمال شركة بنده للتجزئة

اقتباسات من المتحدث:

- 1- وضوح الرؤية وتحديد الأهداف حقق وسرع لنا نتائج تنموية مستمرة
- 2- الجائحة سرعت الكثير من التعقيدات التي كانت ستتطلب وقت طويل

اضغط للمشاهدة



تكاتف القطاع الخاص ودوره خلال أزمة كورونا



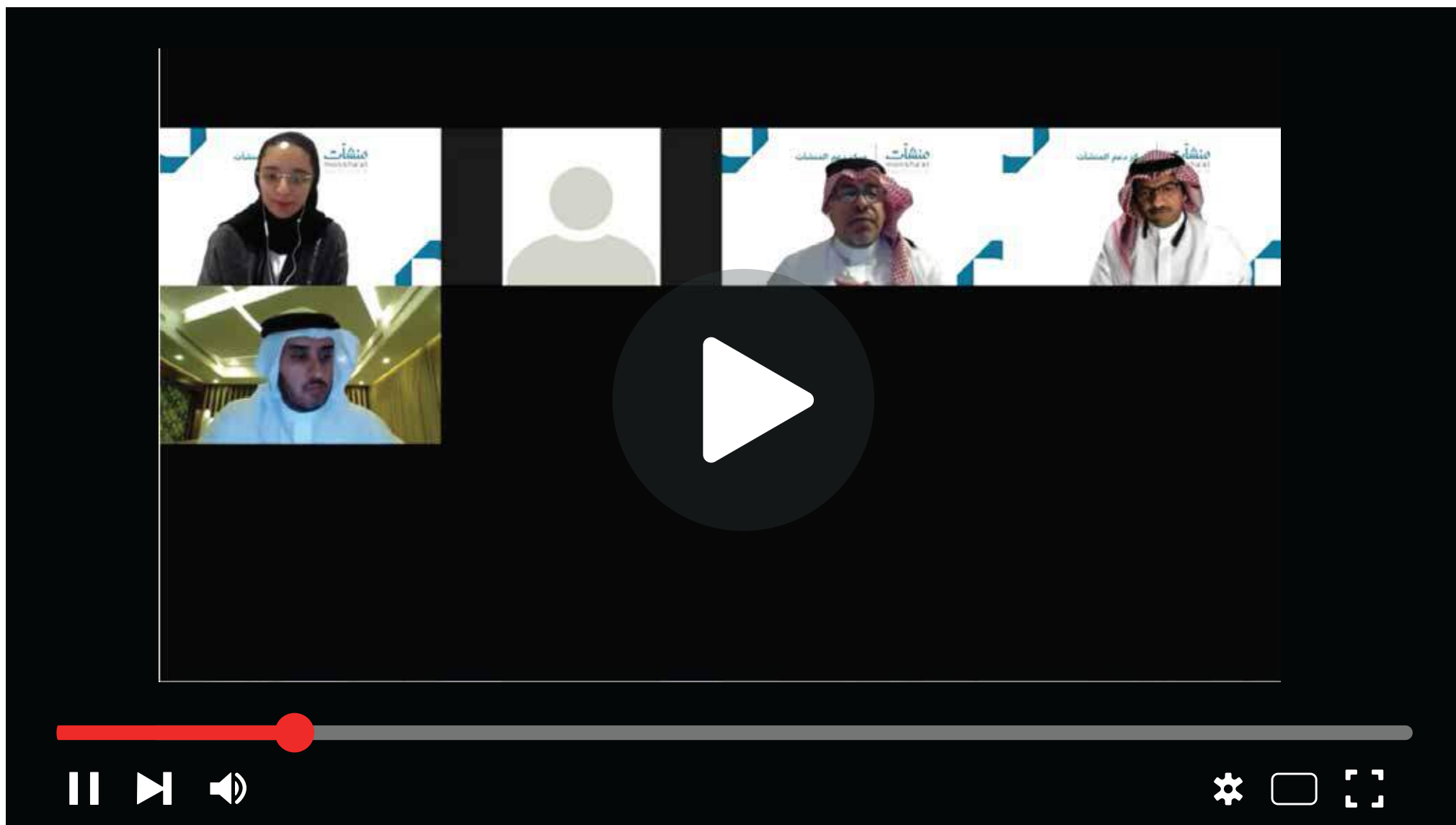
أ. نواف الفوزان

عضو مجلس إدارة جمعية المطاعم والمقاهي (قوت)
الرئيس التنفيذي لشركة أساسيات الغذاء (همبرغيني)

اقتباسات من المتحدث:

- 1- تشكيل فرق للأزمات كان سبب نجاح قطاع المطاعم
- 2- قربنا من المشروع سهل ووفر علينا الكثير من الوقت والجهد

اضغط للمشاهدة



مستقبل التجارة الإلكترونية



أ. عمر ربحان

نائب الرئيس التنفيذي للتواصل والعلاقات العامة
هنقرستيشن

اقتباسات من المتحدث:

- 1- التجارة الإلكترونية ليست لها حدود وليست مقتصدة على التجزئة
- 2- أزمة كورونا كثفت الإجراءات الوقائية والصحية لضمان سلامة المنتجات

اضغط للمشاهدة



إدارة الأزمة ورسم خارطة الطريق لتخطي الأزمة



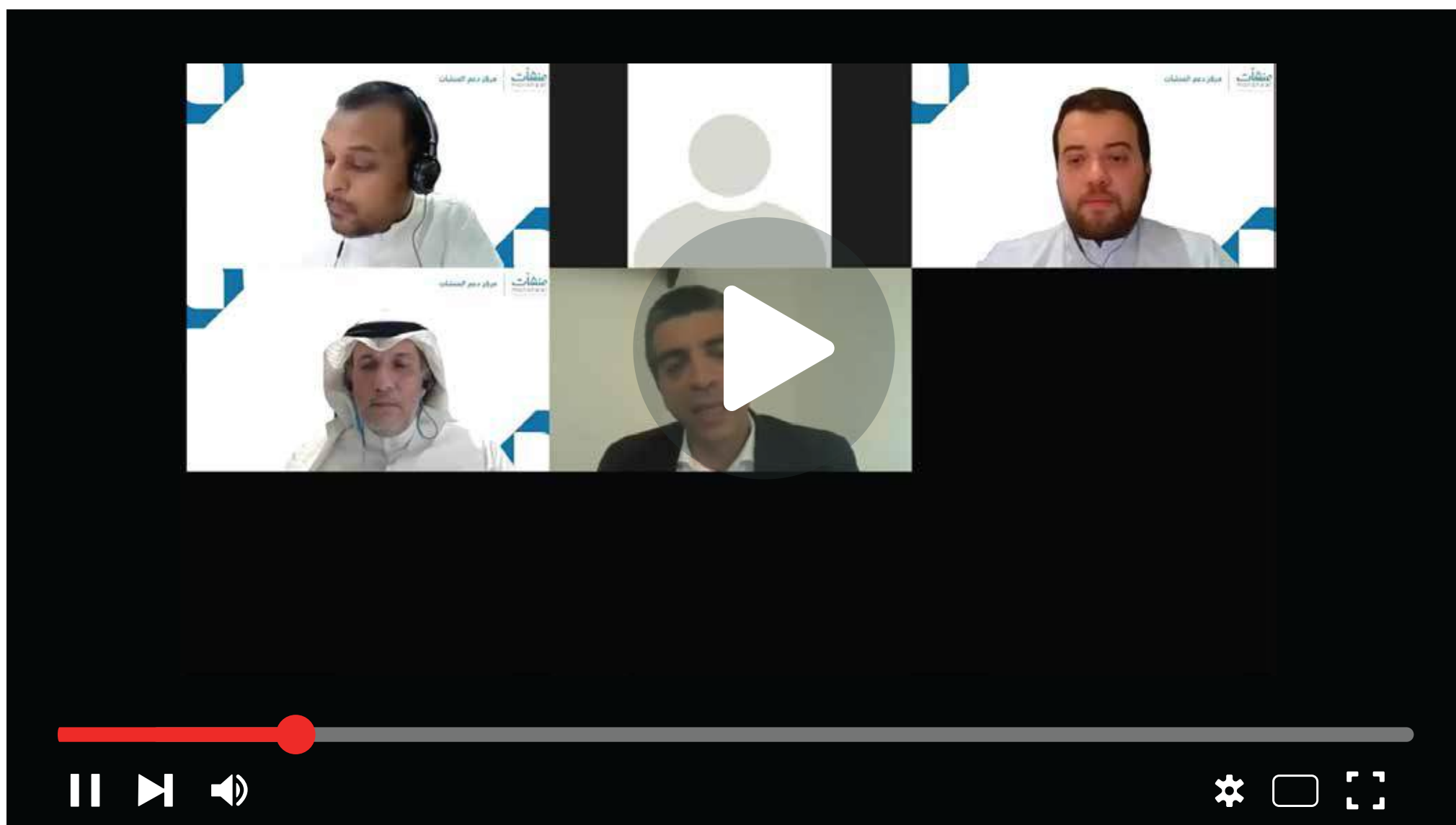
أ. موفق جمال
الشريك الإداري للمجموعة الاستشارية
للتجزئة والتسويق

اقتباسات من المتحدث:

1- الأهم في قطاع التجزئة هو العنصر البشري والخبرة الكامنة دائماً فيه

2- المملكة العربية السعودية وضعت حلول مهولة لمد يد العون للمنشآت الصغيرة والمتوسطة

اضغط للمشاهدة



إدارة الأزمة ورسم خارطة الطريق لتخطي الأزمة

أ. محمد أمين مراح

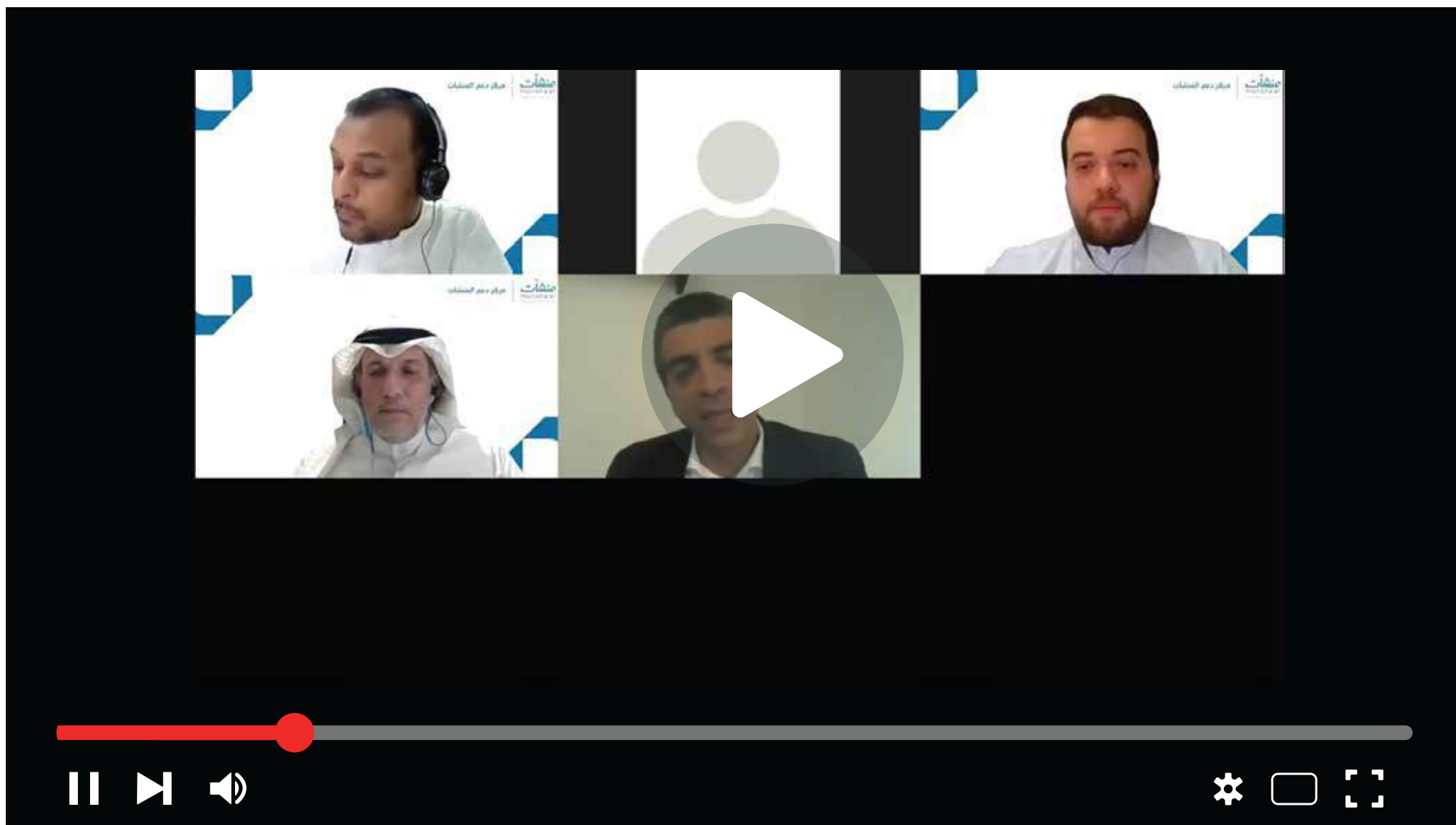
الشريك الإداري لشركة منجم تطور الأعمال BIM



اقتباسات من المتحدث:

- 1- جميعنا مطلوب منا خلال هذه الفترة شي لم يطلب منا من قبل من جميع النواحي
- 2- مبادرة كالبنيان وهي بناء منصة تقدم خدمات على عدة مستويات لتقليل من أثر الأزمة للمنشآت الصغيرة والمتوسطة والمنشآت الغير ربحية التي ممكن أن تتأثر من الأزمة

اضغط للمشاهدة



إدارة الأزمة ورسم خارطة الطريق لتخطي الأزمة



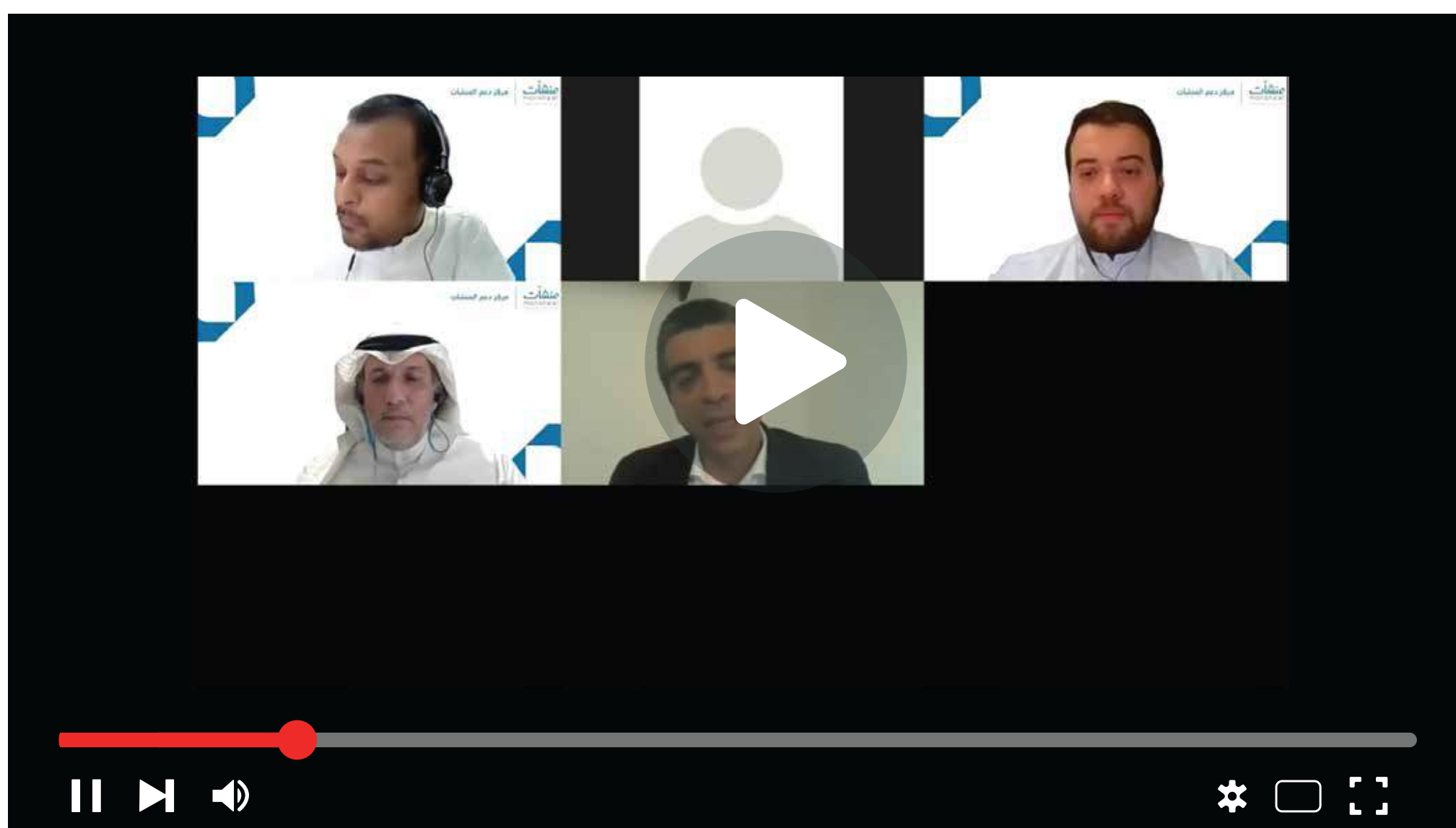
أ. طارق منصور

شريك رئيسي في شركة ماكنزي آند كومباني

اقتباسات من المتحدث:

- 1- خبرة العميل مهمة جدًا استراتيجيًا
- 2- إعادة هيكلة نموذج التشغيل لتصبح هنالك ادخارات ليس فقط في الفترة الحالية ولكن ادخار على المدى الطويل

اضغط للمشاهدة



مقدمة وأساسيات في اختبار البرمجيات

أ. أنور بوسبول
خبير متخصص في اختبار البرمجيات



اقتباسات من المتحدث:

- 1- اختبار البرمجيات هو الآن تخصص واحتراف مستقل بحد ذاته وله مسار مهني
- 2- لابد من اختبار أي برنامج قبل إطلاقه ومن الطبيعي التأخير في الإطلاق لأسباب تقنية

اضغط للمشاهدة



إدارة المخزون والحلول التقنية

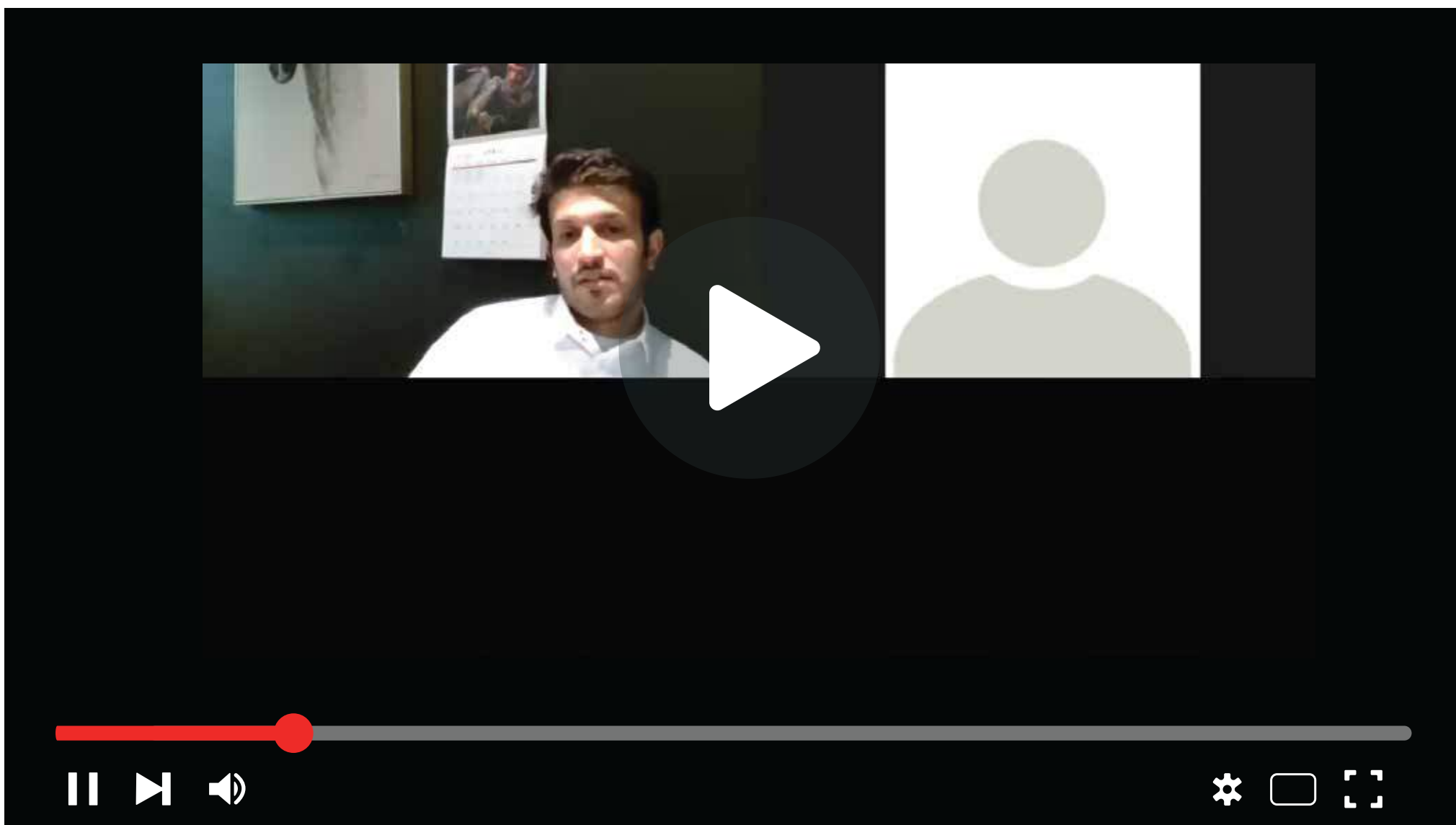
أ. سطات العتيبي
المؤسس والمدير التنفيذي لشركة أدوار



اقتباسات من المتحدث:

- 1- إدارة المخزون هو مكان تحديد شكل ومكان التخزين، وهو المكان الذي عادة يكون فيه المنتج بشكله النهائي قبل البيع
- 2- الفواصل الزمنية الموجودة في سلسلة التوريد، من المورد إلى المستخدم في كل مرحلة، يتطلب أن تحتفظ بكميات معينة من المخزون لاستخدامها في هذه المهلة.

اضغط للمشاهدة



الابتكار والاستثمار في التجزئة في جائحة كورونا

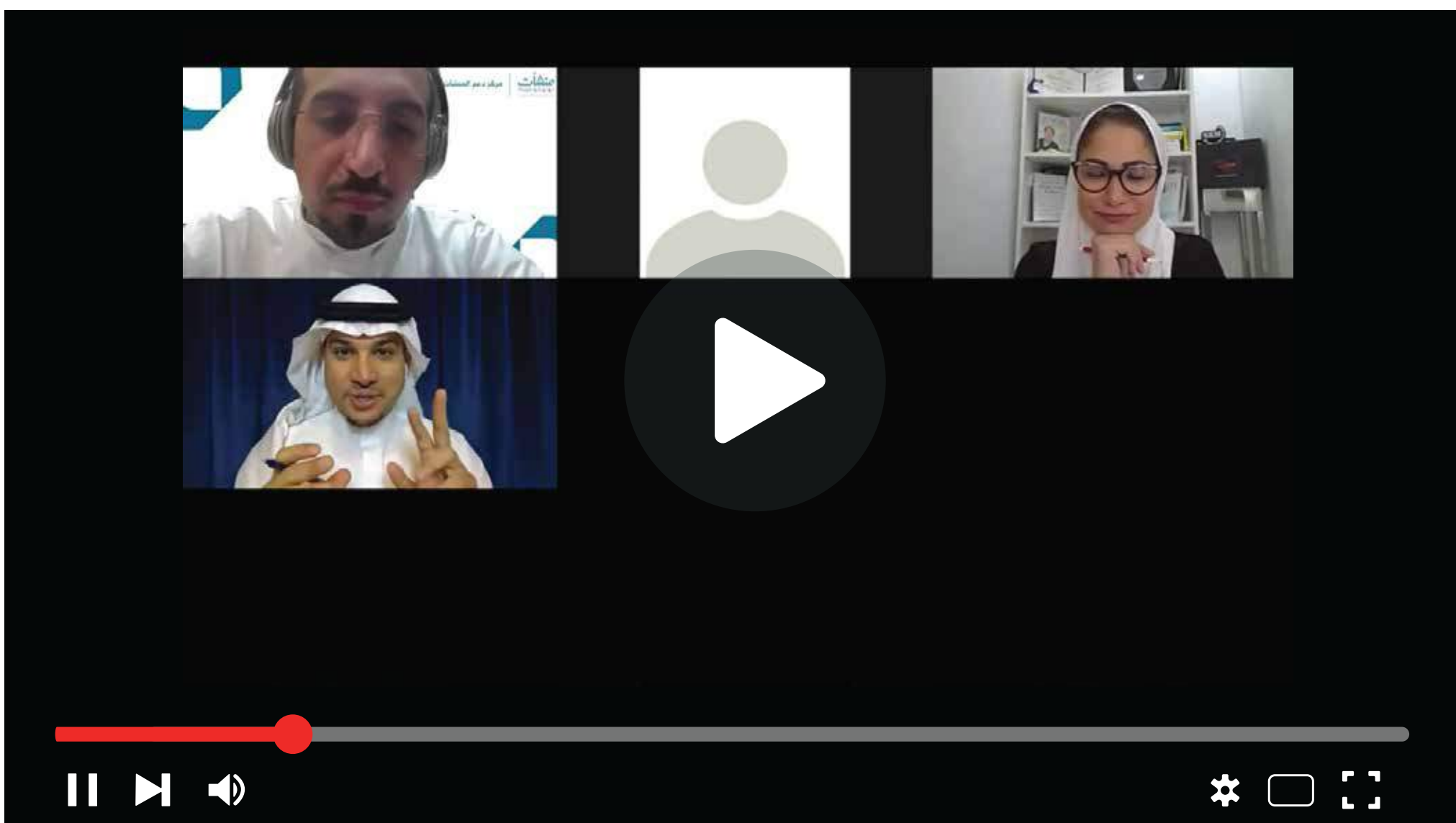
أ. صالح التويجري
المدير التنفيذي لتطبيق نعناع



اقتباسات من المتحدث:

- 1- الأزمة رسخت القناعة التامة إلى أهمية التعاون مع الجهات أو المنشآت ذات النشاط المشابه للوصول إلى التكامل بالعمل وهذا الأفضل حالياً
- 2- الجائحة زادت الطلبات في تطبيق نعناع 200% وارتبطت بنا متاجر عدة لتلبية احتياجات المستهلكين وهذا بالتأكيد أدى إلى تغيير نموذج العمل لدينا

اضغط للمشاهدة



الابتكار والاستثمار في التجزئة في جائحة كورونا

أ. أمل دخان

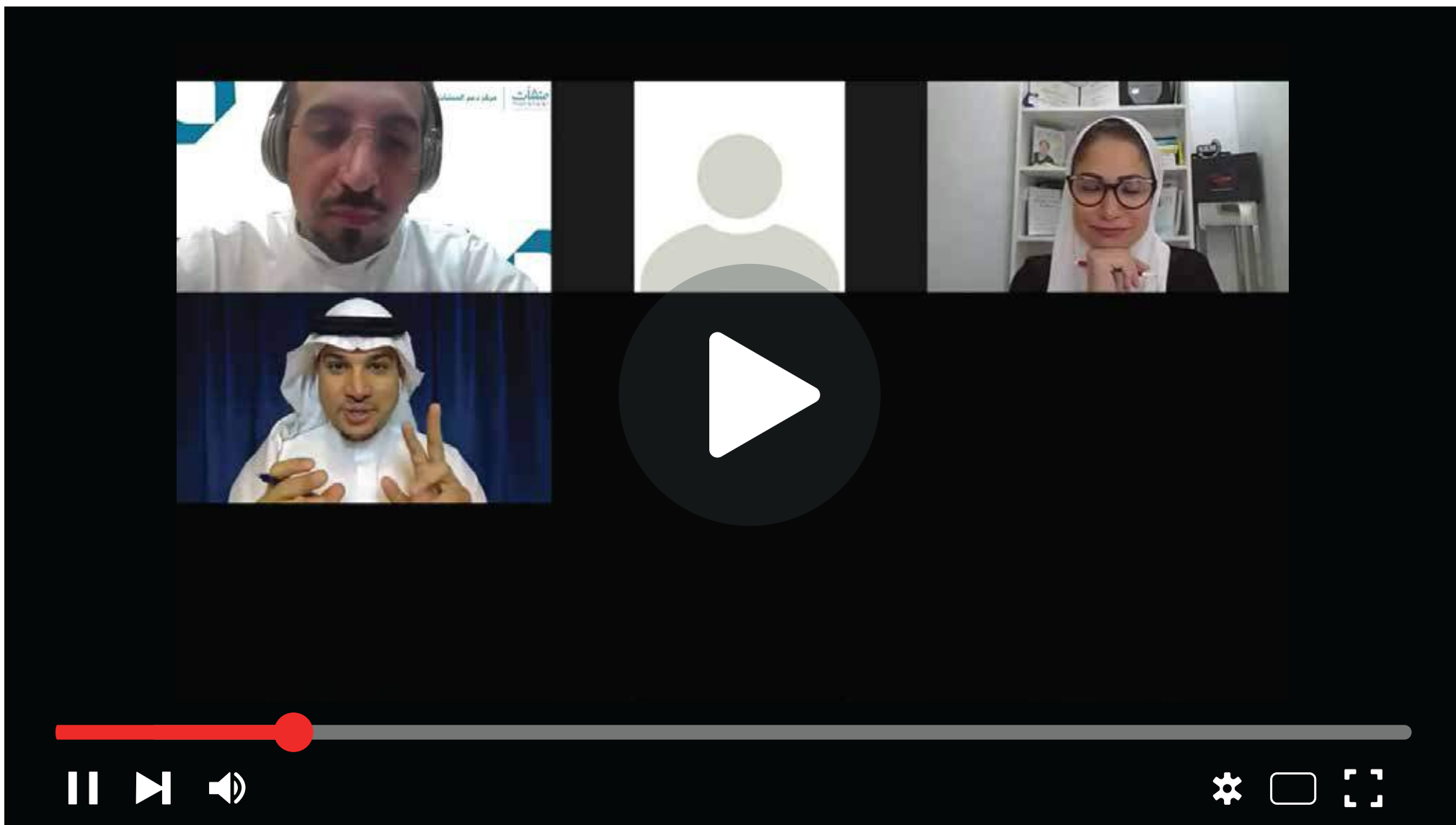
المدير التنفيذي لشبكة ريادة الأعمال العالمية السعودية



اقتباسات من المتحدث:

- 1- الآن هناك فرص استراتيجية فالسوق من المهم استثمارها
- 2- تنويع قنوات البيع يسهل علينا الوصول إلى شريحة عملاء أكبر

اضغط للمشاهدة



أهمية التقنيات المالية في قطاع التجزئة

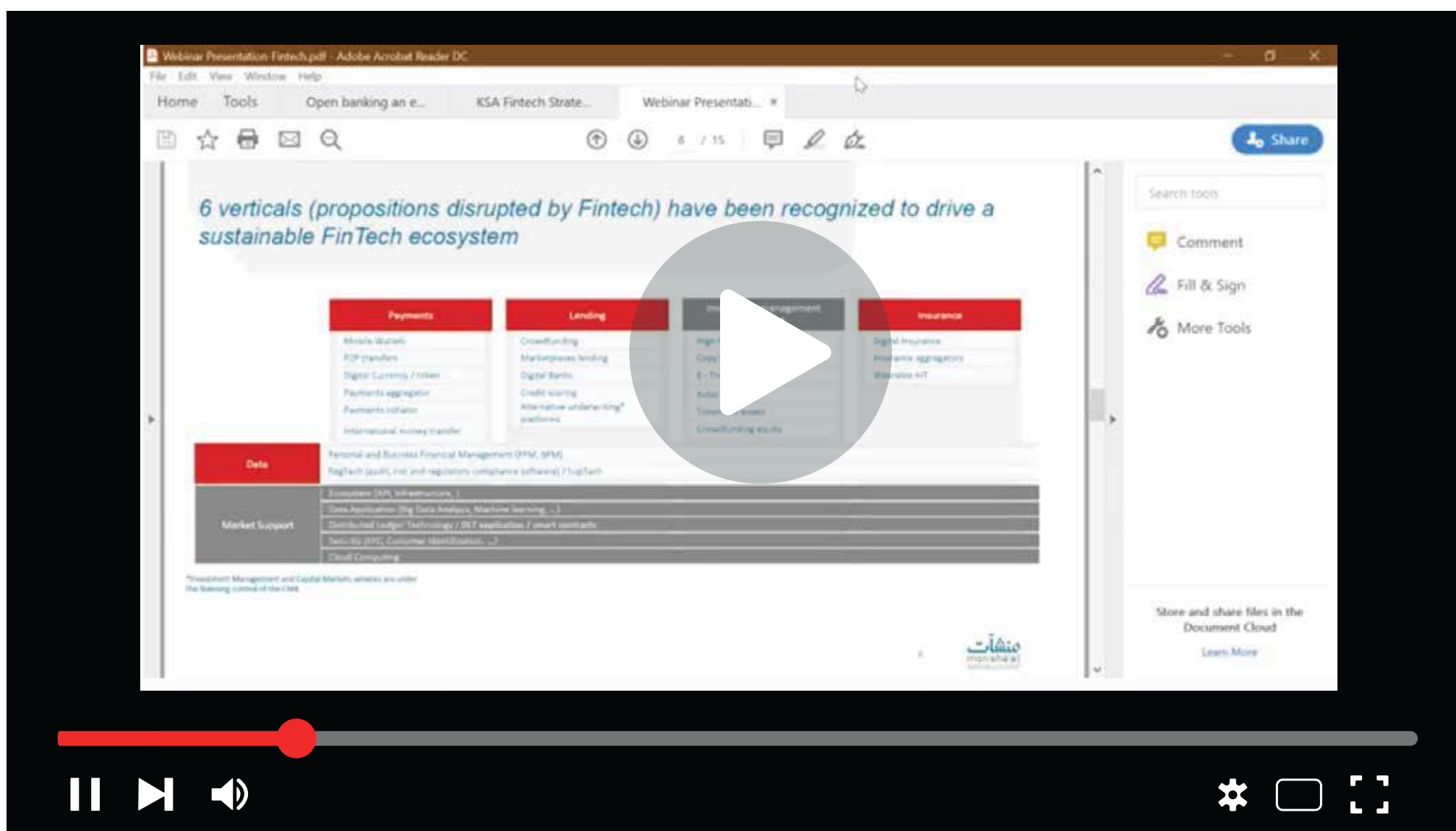


أ. بول كيروز
مستشار في شركة PWC الاستشارية

اقتباسات من المتحدث:

- 1- من المهم أن التقنية المالية المستخدمة لا يوجد بها مخاطر بنسبة عالية ومؤمن عليها
- 2- نشر التوعية المالية التقنية باتت مهمة لزيادة العملاء ومواكبة التطور

اضغط للمشاهدة



البلوك تشين واستمرارية الأعمال خلال الأزمات الاقتصادية

أ. نواف العبرة

شريك مؤسس في منصة البلوك تشين لأعمال
e-Procure



اقتباسات من المتحدث:

- 1- من مميزات البلوك تشين أن توزيعها يكون بشكل لا مركزي ولا يوجد بينهم وسيط
- 2- البلوك تشين تضمن ثبات المستندات ولا يمكن تغيير الاتفاقيات مع ضمان حمايتها

اضغط للمشاهدة



قصص لتجار تغلبوا على أزمات سابقة وازدهرت تجارتهم

أ. أحمد بن عبدالعزيز الحمدان

رئيس مكتب المستشار أحمد بن عبدالعزيز الحمدان
للاستشارات المالية والإدارية



اقتباسات من المتحدث:

- 1- الأزمات تظهر لك إلى أين أنت وصلت من تقدم في إدارة مشروعك
- 2- من محاسن الأزمة أوضحت لنا أشياء كثيرة لم نعِ بجمالها ولم ننتبه لها فالسابق

اضغط للمشاهدة



قصص لتجار تغلبوا على أزمات سابقة وازدهرت تجارتهم

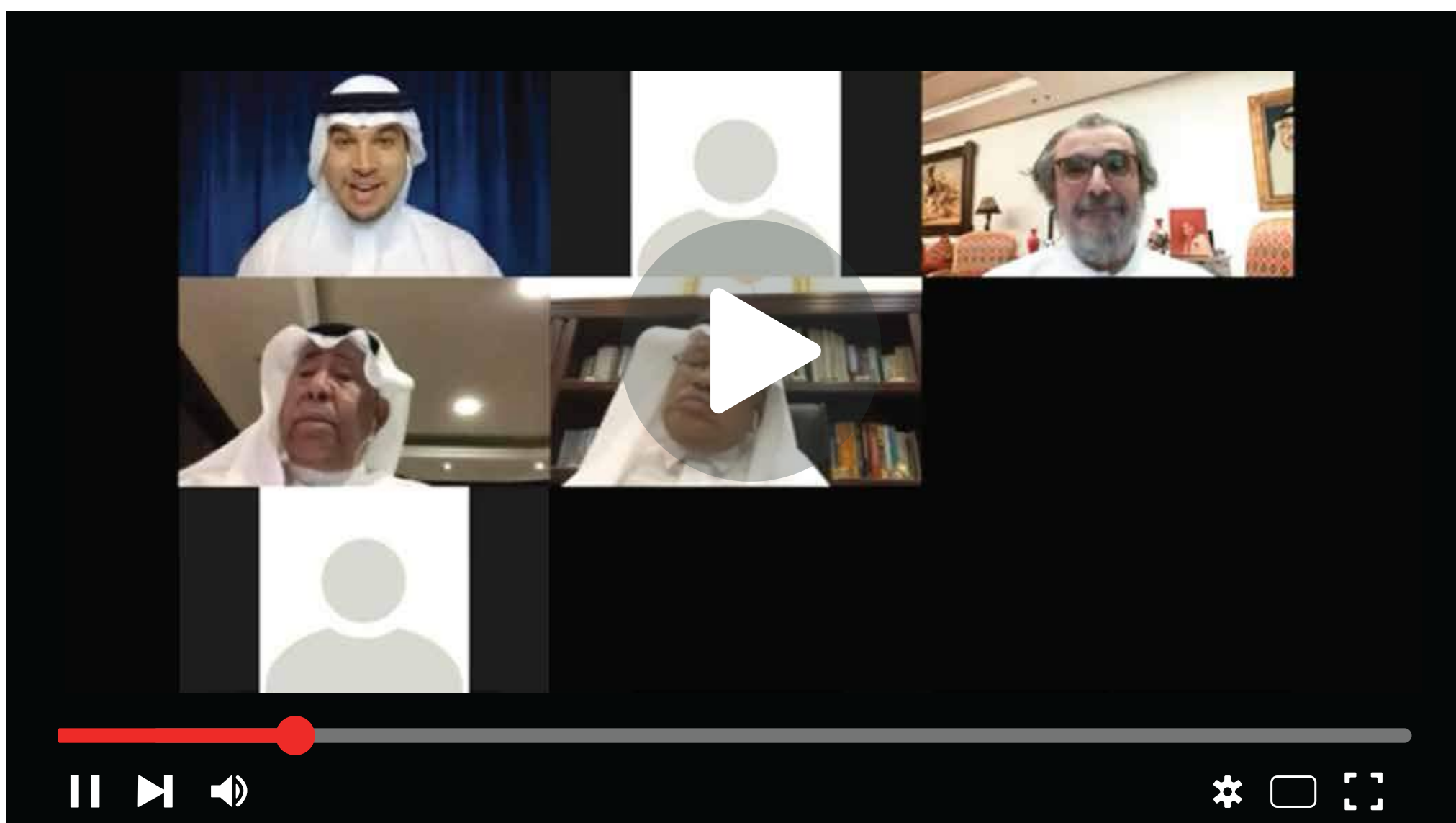
أ. عبدالرحمن مازي
مستثمر في تقنية المعلومات والاتصالات



اقتباسات من المتحدث:

- 1- رواد الأعمال والناشئين يمهّدون الطريق لبعض من خلال أعمالهم
- 2- قطاع الاتصالات والمعلومات يمثل 10% من الناتج الإجمالي القومي

اضغط للمشاهدة



قصة لتجار تغلبوا على أزمات سابقة وازدهرت تجارتهم

أ. محمد ناغي

رئيس مجلس إدارة مجموعة محمد يوسف ناغي وإخوانه
ورئيس غرفة جدة



اقتباسات من المتحدث:

- 1- الأزمات تظهر المعادن الرديئة والثرينة
- 2- من يستطيع أن يقدم الحلول ويتجاوز الأزمات، سيزدهر لنفسه ولغيره

اضغط للمشاهدة



القانونية في التجارة الإلكترونية

أ. سارة الخيزان

شريك ومؤسس لشركة سارة الخيزان وعبدالله الخرجي للمحاماة



اقتباسات من المتحدث:

- 1- من المهم شرح وتوضيح أحكامك والشروط الخاصة بنشاطك الإلكتروني
- 2- لابد عند وضع أحكام البيع والتأجير مراعاة حقوق الطرفين البائع والمشتري أو المستهلك

اضغط للمشاهدة



تحول قنوات البيع المتعددة

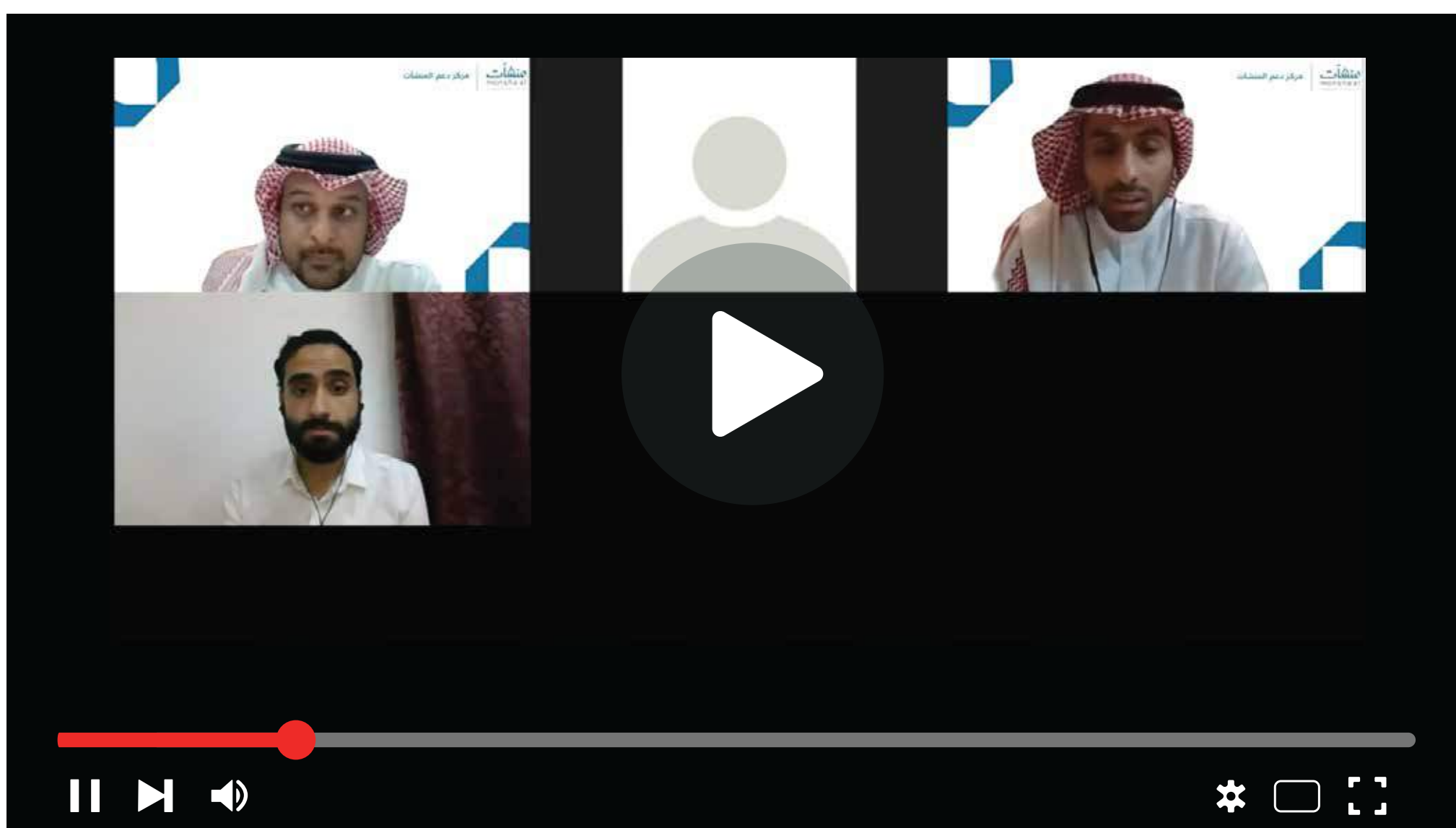
أ. مهند عبدالعزيز الملحم
مستشار التجارة الإلكترونية وزارة التجارة



اقتباسات من المتحدث:

- 1- الخدمات اللوجستية هي منظومة تلعب دورًا كبيرًا في هذه الأزمة
- 2- تسجيل السعوديين في تطبيقات التوصيل وصلت لعدد كبير خلال جائحة كورونا

اضغط للمشاهدة



تحول قنوات البيع المتعددة

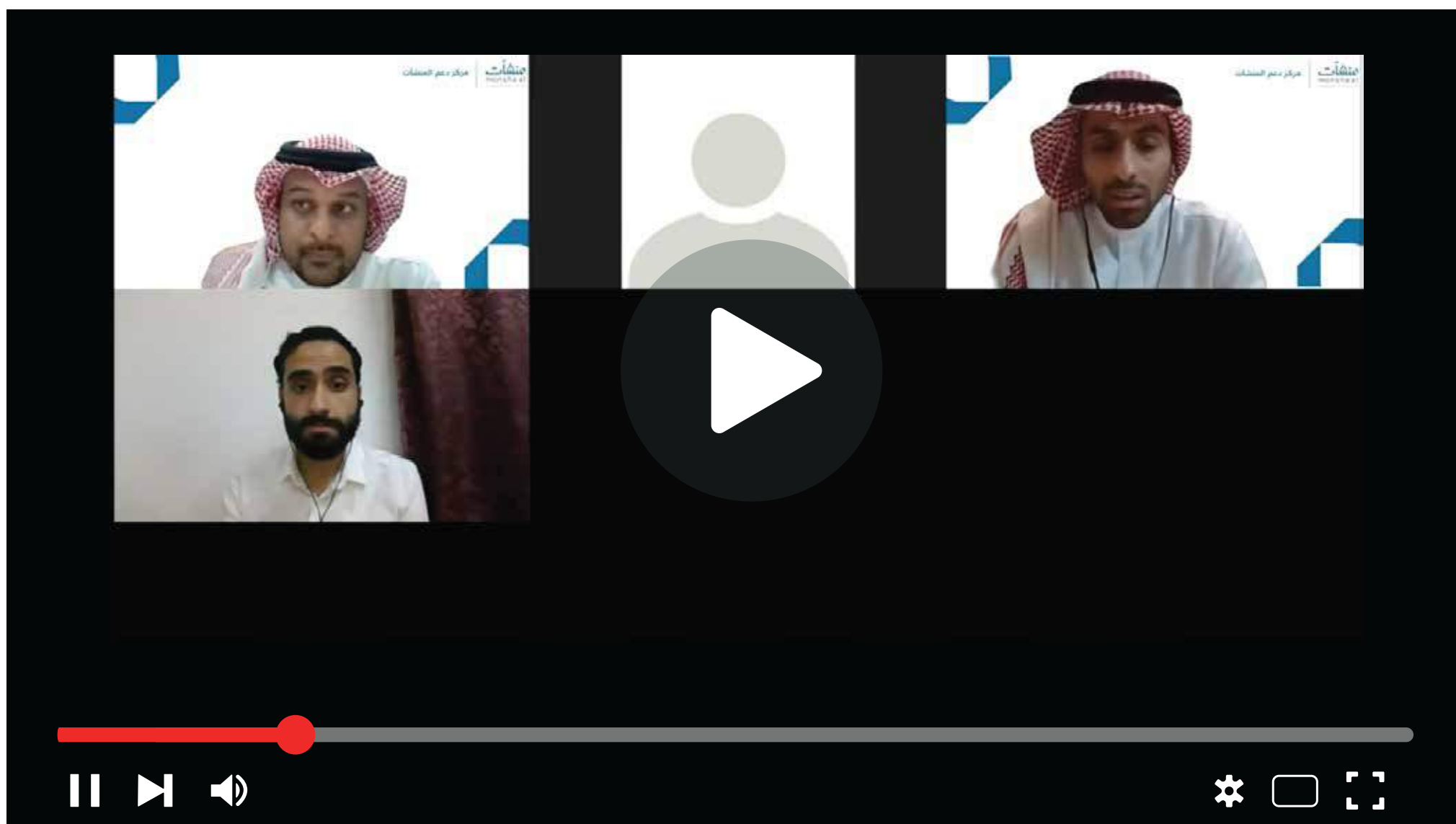
أ. محمد الرزاز
الرئيس التنفيذي لشركة OTO



اقتباسات من المتحدث:

- 1- تضرر قطاع التجزئة التقليدية اليوم هو بسبب عدم التعود والتحول للتجارة الإلكترونية
- 2- ارتفع الوعي عند تجار التجزئة في الانتقال للتجارة الإلكترونية

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت

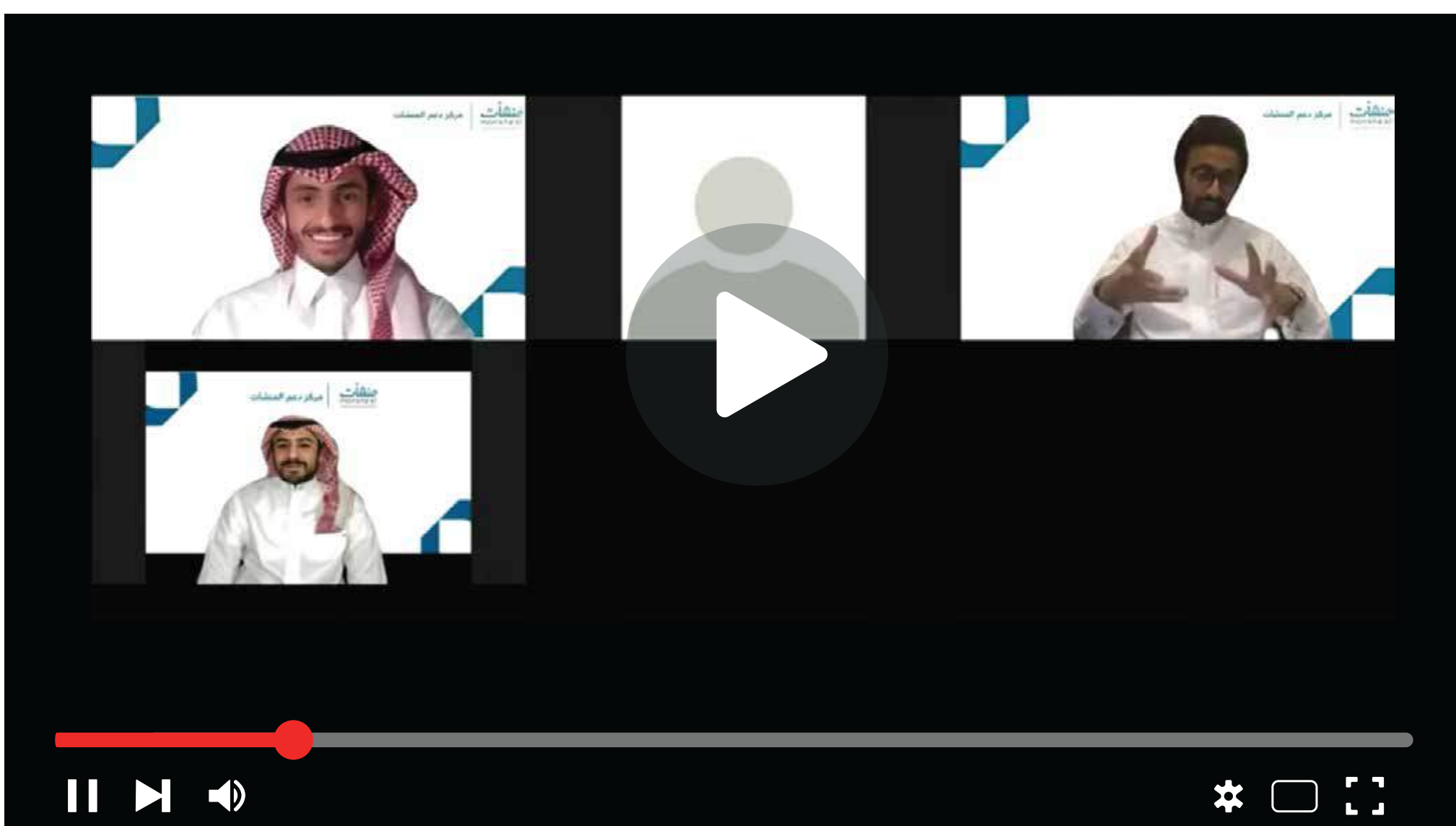
أ. فيصل الزهراني
شريك ومؤسس والرئيس التنفيذي لأجير



اقتباسات من المتحدث:

- 1- التقنية هي تحسين وتطوير لمجال أو قطاع موجود وليس بالشرط أن تكون اكتشاف لقطاع جديد
- 2- ركز على بناء مشروع بناءً على ما يواجهك من مشاكل يومية

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت

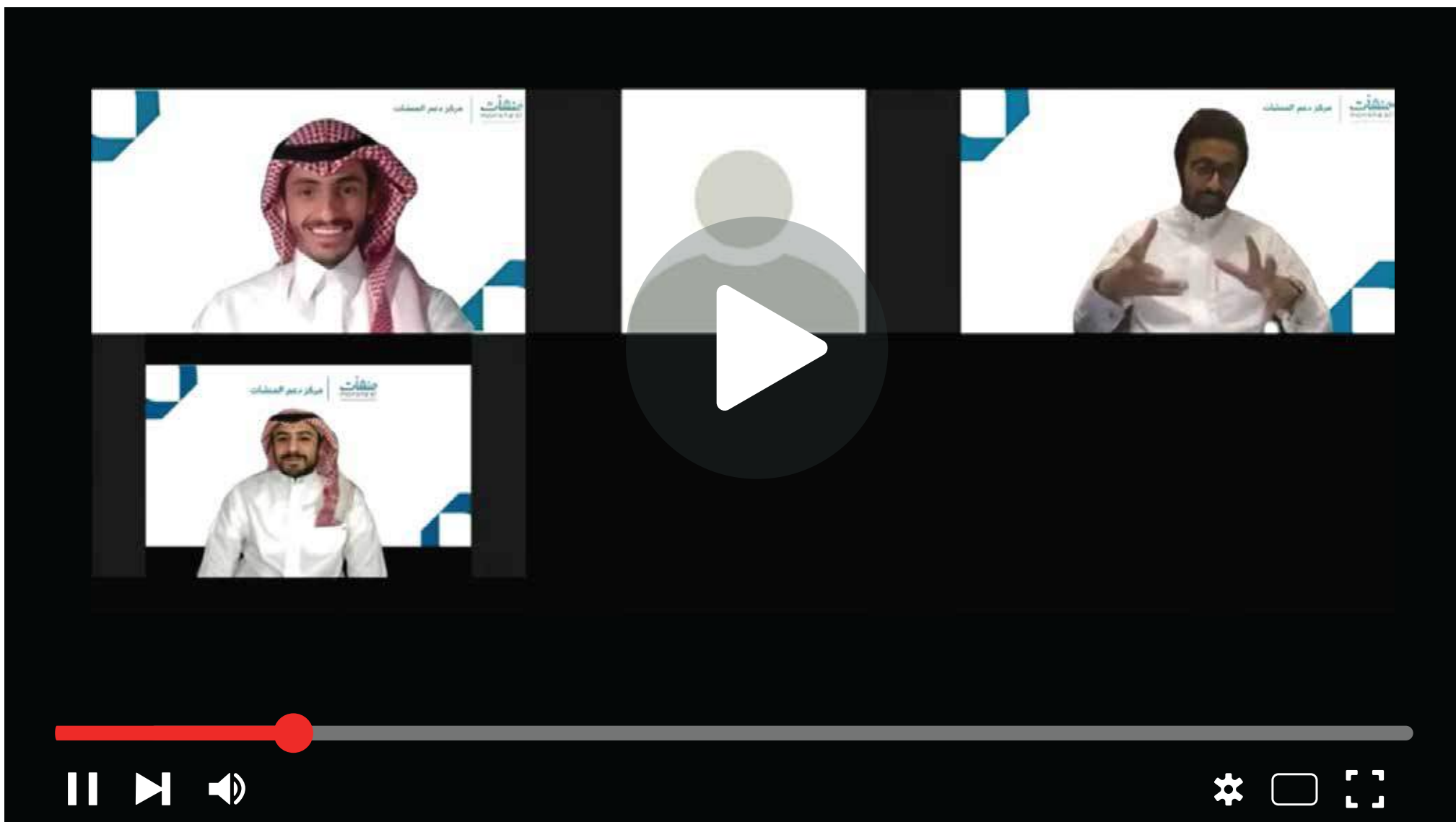
أ. عبد المجيد الفوزان
شريك ومؤسس قهوة مجيد



اقتباسات من المتحدث:

- 1- الهدف الأول توفير الجودة حتى وإن انخفض هامش الربح
- 2- جميع الصعوبات يمكن تجاوزها بالعمل والاجتهاد

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت

أ. إبراهيم الفايز
مؤسس سلسلة حلويات البلح الذهبي

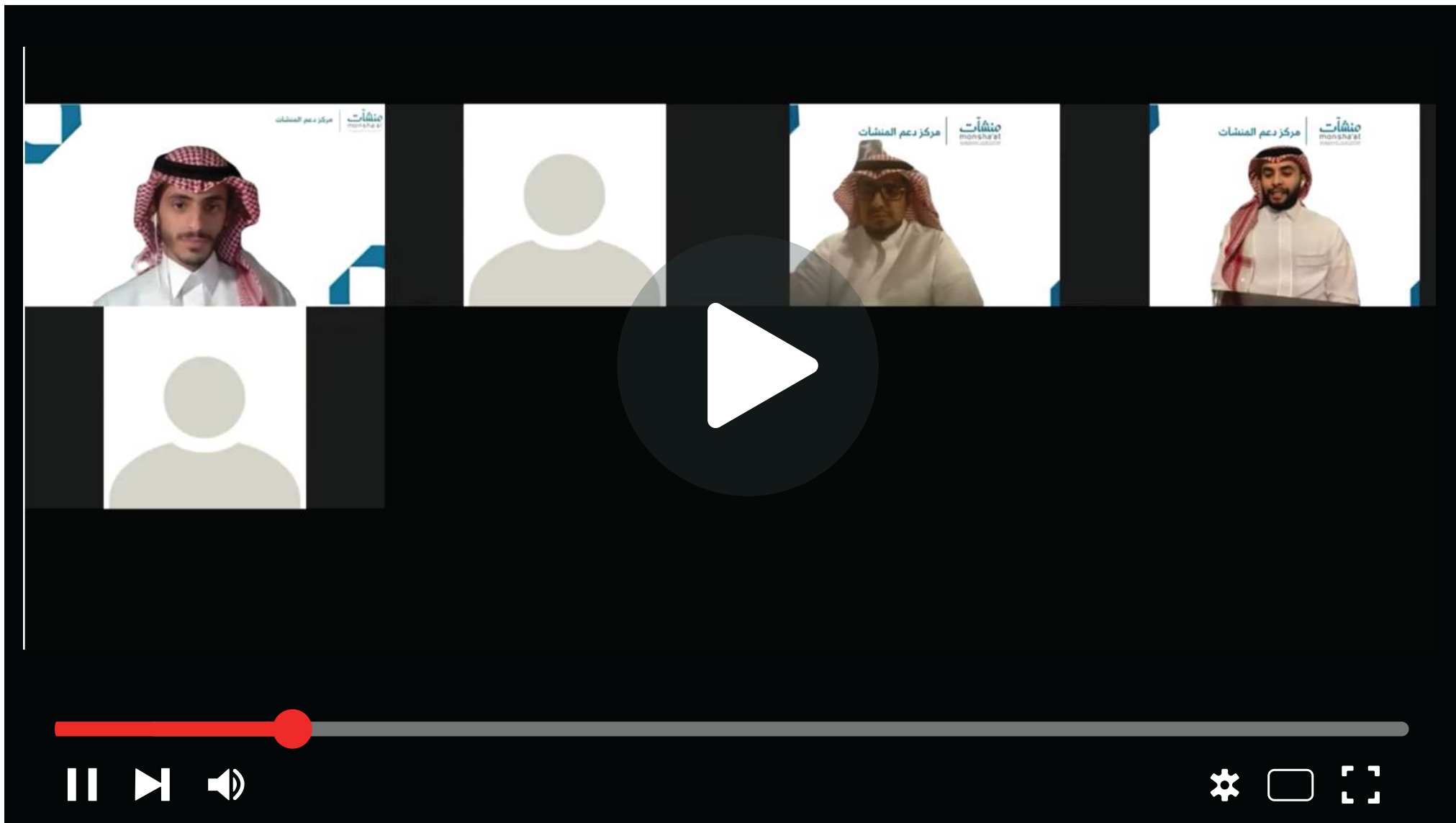


اقتباسات من المتحدث:

1- التوقيت يعد من أهم عوامل النجاح يأتي بعد ذلك الفكرة وبلا تنفيذ هي بلا قيمة

2- في المرتبة الأخيرة يأتي رأس المال وهو يعتبر آخر عوامل النجاح

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت

أ. نواف الوابل

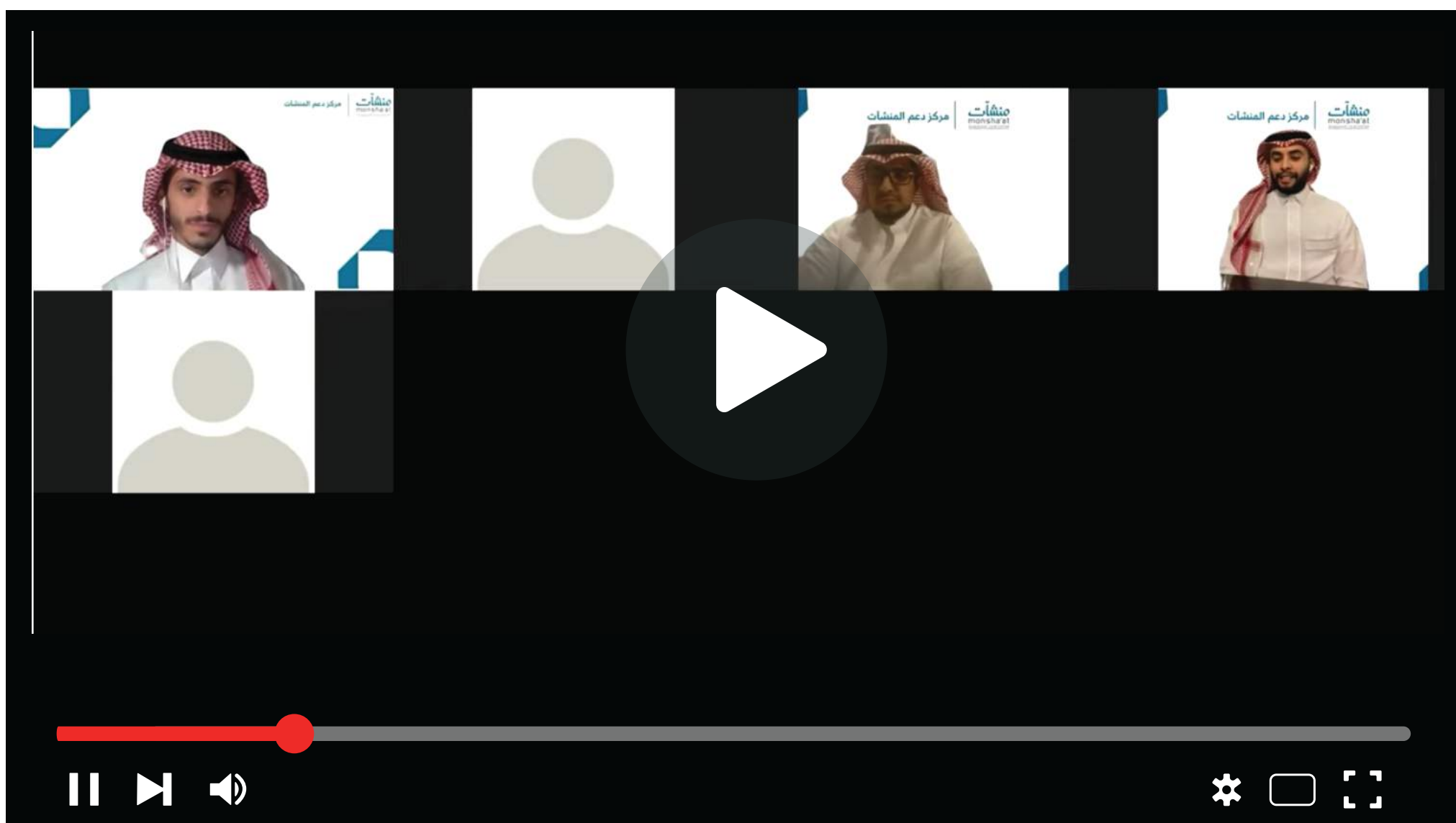
مؤسس مقهى By The Way



اقتباسات من المتحدث:

- 1- الصعوبات نوعين صعوبات في المجال وصعوبات شخصية، ومن أكبر الصعوبات التي واجهتنا هي قل الخبرة
- 2- القهوة ليست منتج نهائي فقط هي مكان للاستمتاع أكثر

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت



أ. وائل الدقل
مدير قسم الامتياز التجاري بفلورينا
ومؤسس للعديد من المشاريع

اقتباسات من المتحدث:

- 1- من الطبيعي أن يكون هناك اختلاف بين النظريات والدراسات الورقية والتطبيق العملي
- 2- السوق السعودي أصبح متعافي، والمستهلك السعودي أصبح أكثر وعيًا وبشكل ممتاز

اضغط للمشاهدة



التحول الرقمي واستخداماته وتاريخه وتطوراته في قطاع تجارة التجزئة ومراكز التسوق التجارية



أ. محمد علوي
الشريك و الرئيس التنفيذي لشركة
حلول التنمية و التطوير العقاري

اقتباسات من المتحدث:

- 1- أصبحت ميزانيات التسويق بمفعول أكثر جدية، وذلك لتحليل العملاء والفئات المستهدفة ومعدلات الدخل والفئة العمرية والسكانية
- 2- ساهمت أزمة كوفيد -19 في تسريع عملية إنشاء المنصات التسويقية

اضغط للمشاهدة



مخطط نموذج العمل التجاري لمشاريع التجزئة

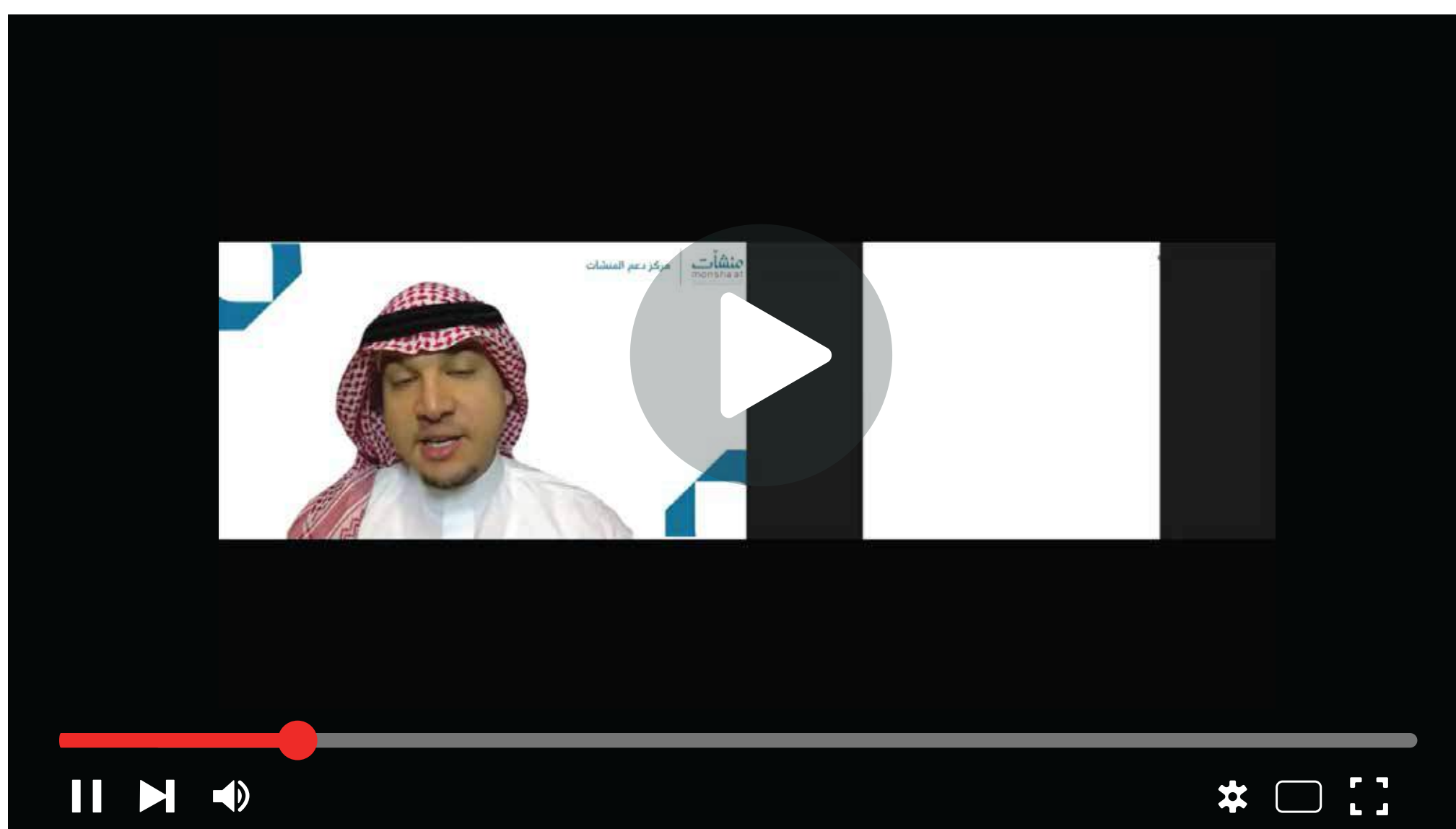
أ. بندر الجنيدي
مدرب في ريادة الأعمال



اقتباسات من المتحدث:

- 1- أحد الأسباب التي تبرز أهمية نموذج العمل التجاري أنه لغة مشتركة. الآن جميعنا عندما نتحدث عن نماذج الأعمال نستطيع تصور كيف المشروع سوف يصنع ويحقق القيمة ومن ثم يستفيد من خلال كتابة نموذج العمل على تخطيط نموذج العمل
- 2- من خلال تخطيط نموذج العمل يمكننا بسهولة وسرعة كتابة نماذج أعمال الشركات الناجحة ومن ثم شرحها للآخرين والتعلم منها لتطبيقها سواء في مشاريع قادمة أو حالية

اضغط للمشاهدة



إعداد وتنفيذ خطة العمل لمشاريع قطاع التجزئة

أ. عبدالعزيز الصبيح
مدرب في ريادة الأعمال

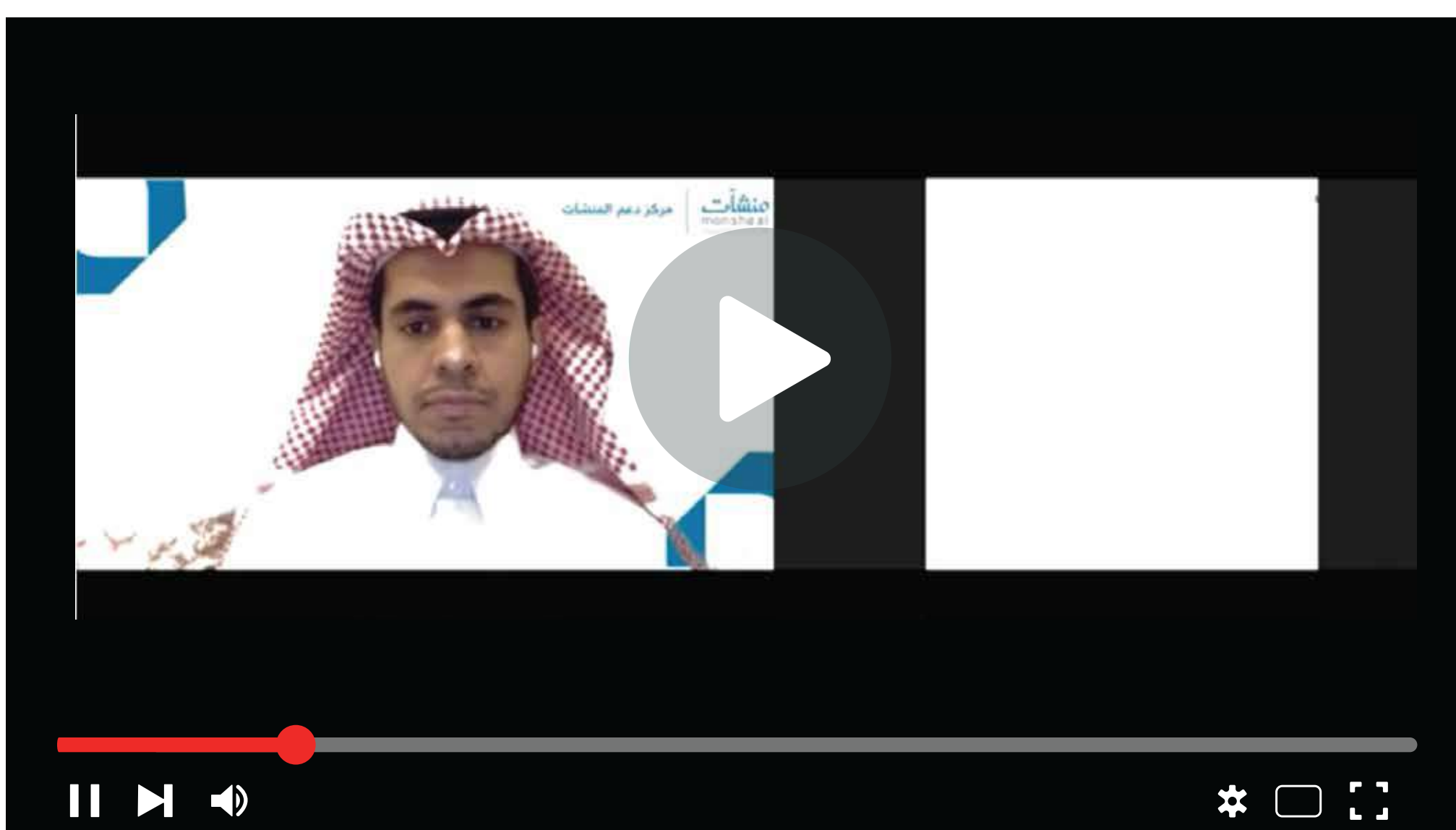


اقتباسات من المتحدث:

اللقاء ناقش عدة نقاط حول إعداد وتنفيذ خطة العمل قطاع التجزئة ومنها:

- 1- تعريف قطاع التجزئة وأهميته
- 2- خطة العمل وتعريفها وأهميتها وأبرز عناصرها

اضغط للمشاهدة



اختيار وتوظيف وتأهيل الموارد البشرية بقطاع التجزئة

أ. بندر الجنيدي
مدرب في ريادة الأعمال

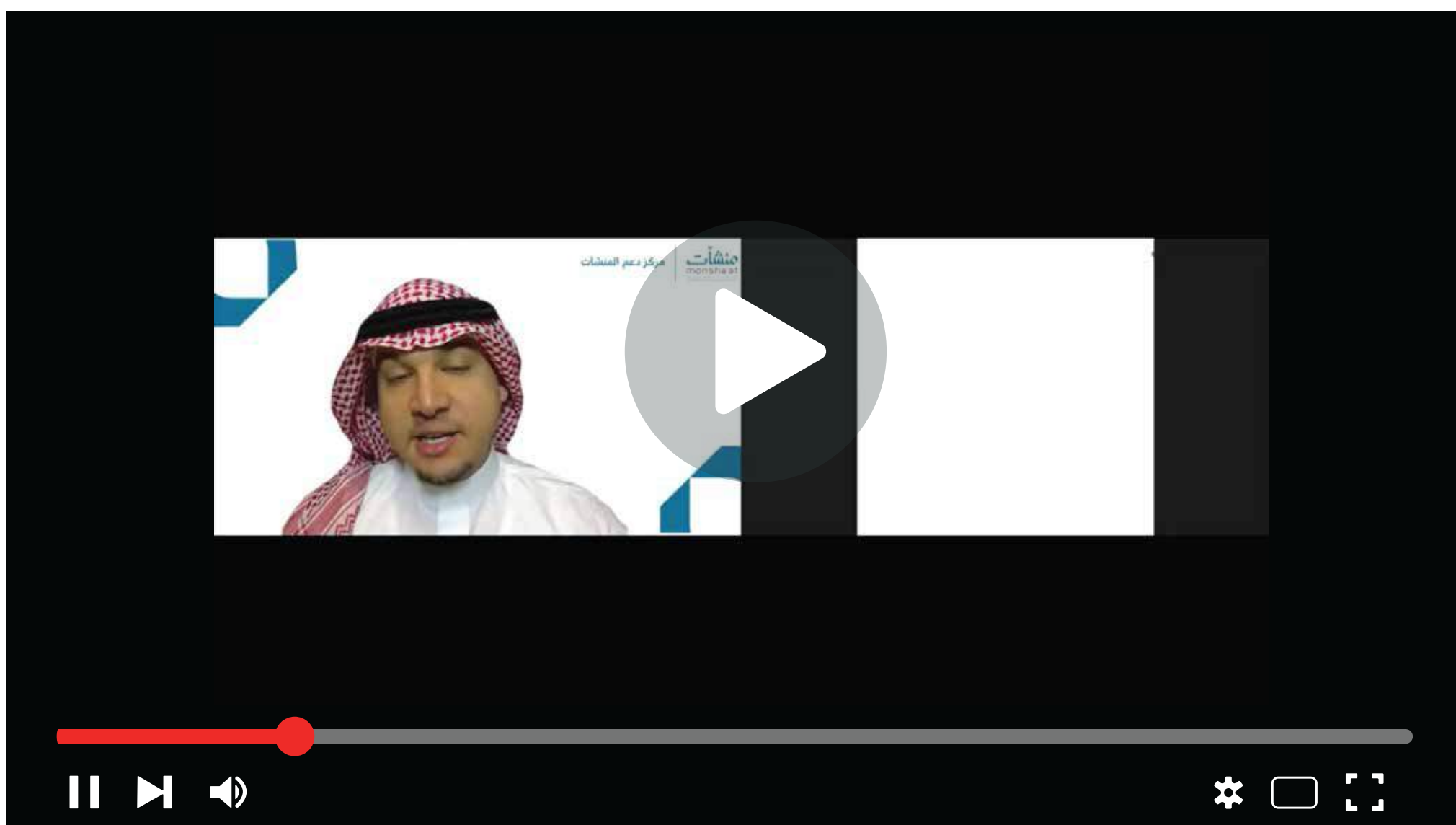


اقتباسات من المتحدث:

يجب أن يكون مدير الموارد البشرية اليوم قادرًا على ارتداء قبعات متعددة، ليكون أكثر من مجرد معين موظفين جدد، ويشمل القدرة على العمل:

- 1- كمُدافع عن حقوق الموظف والمخطط الاستراتيجي ومدير التغيير
- 2- يشارك مدراء الموارد البشرية أيضًا في المسؤوليات الإدارية والتشغيلية

اضغط للمشاهدة



عوامل نجاح مشاريع قطاع التجزئة

أ. عبدالعزيز الصبيح
مدرب في ريادة الأعمال

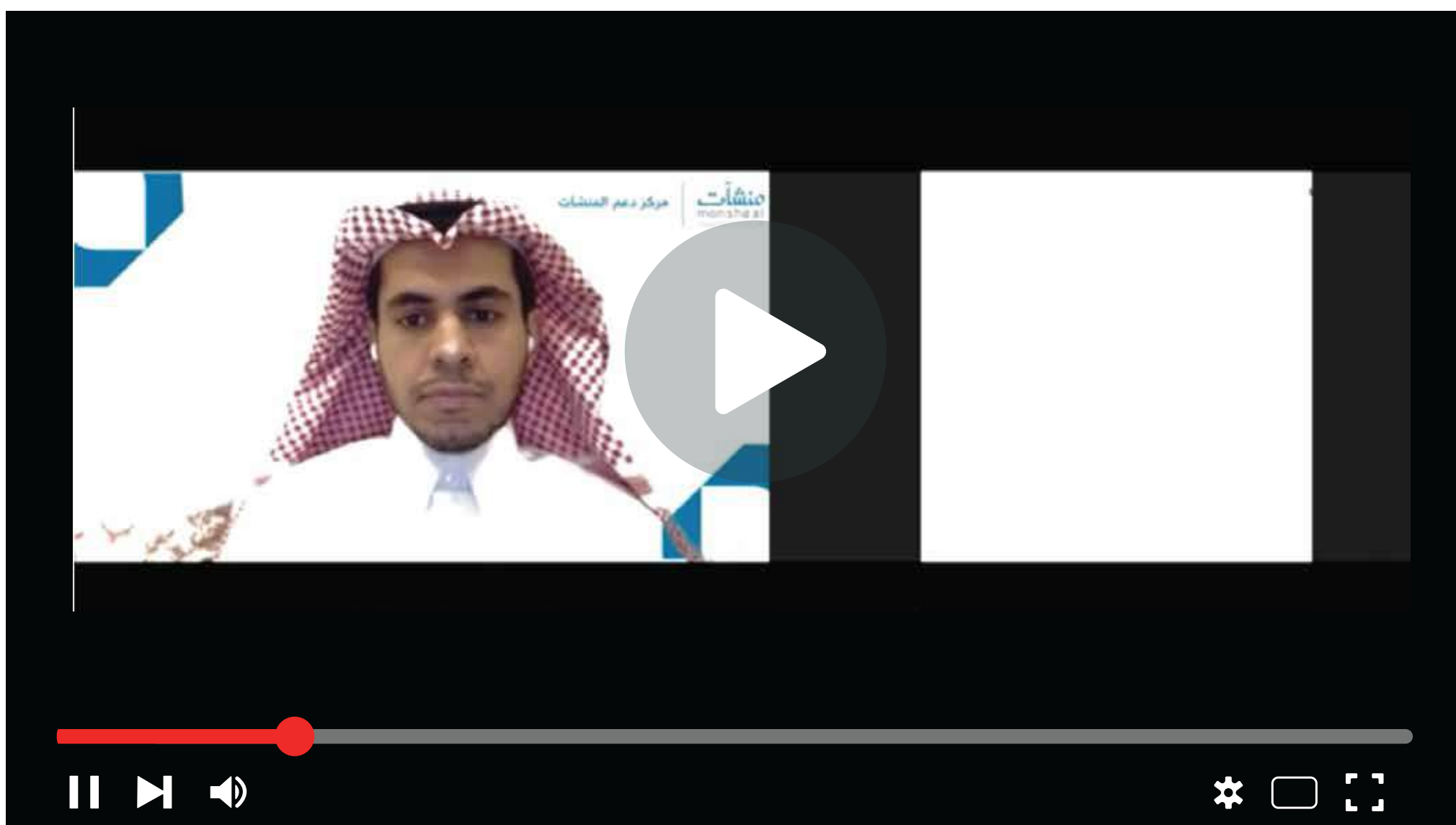


اقتباسات من المتحدث:

اللقاء ناقش عدة نقاط حول عوامل نجاح المشاريع الناشئة لمشاريع قطاع التجزئة ومنها:

- 1- دراسة تبين حجم المشاريع الفاشلة وأهمية التنبه لذلك
- 2- عرض طريقة الموضوع كمقدمة وعدد الدراسات في هذا المجال

اضغط للمشاهدة



التجارة الإلكترونية بقطاع التجزئة

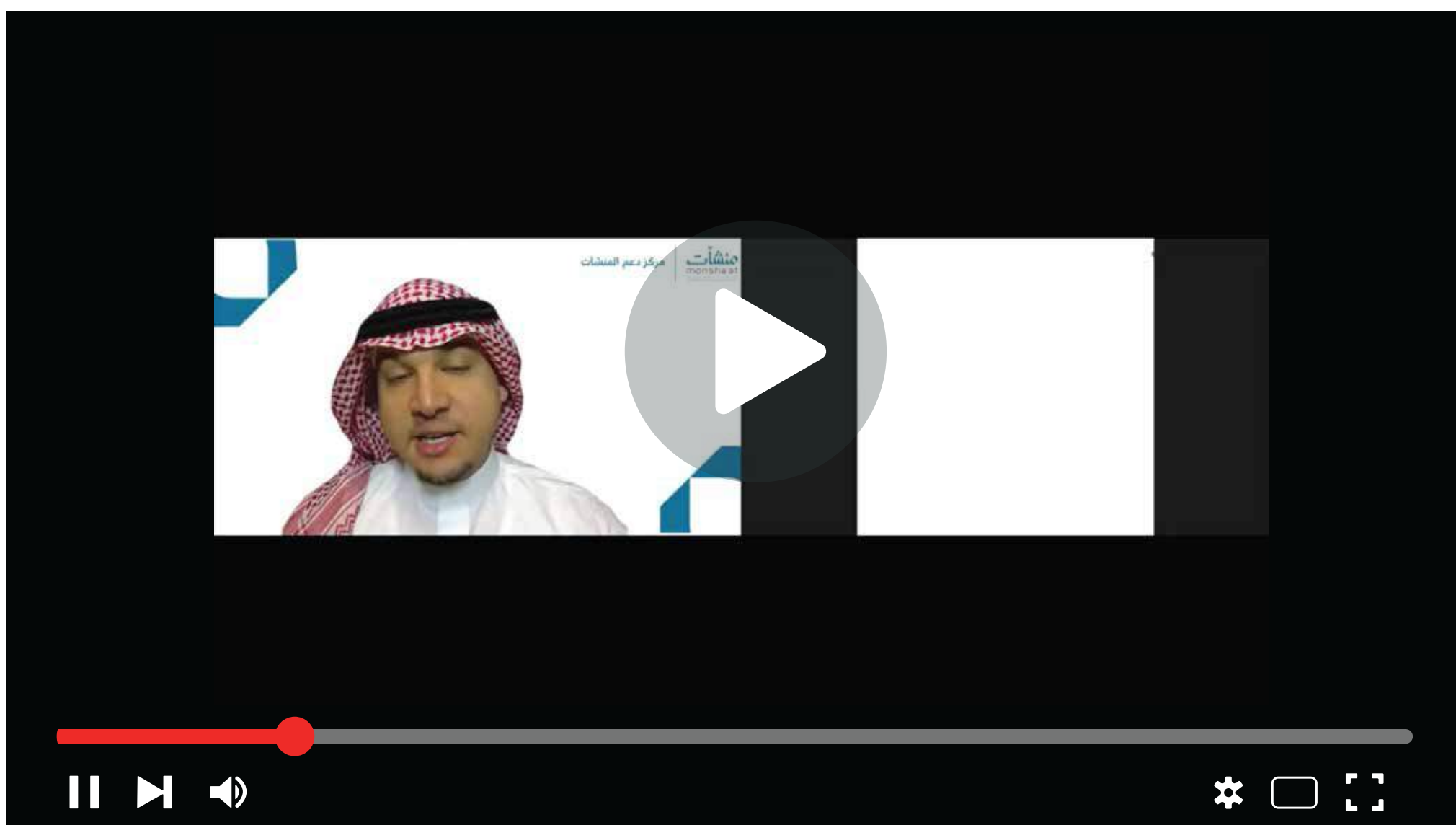
أ. بندر الجنيدي
مدرب في ريادة الأعمال



اقتباسات من المتحدث:

- 1- التجارة بشكل عام تتكون من أربعة عناصر رئيسية: المُشتري، البائع، المُنتج، والسوق
- 2- أي شخص من أي دولة في العالم بإمكانه زيارة متجرك الإلكتروني وتصفح المنتجات وشراؤها إذا أراد، في أي وقت يناسبه

اضغط للمشاهدة



المبيعات والتسويق لاستدامة الأعمال

أ. عبدالعزيز الصبيح
مدرب في ريادة الأعمال

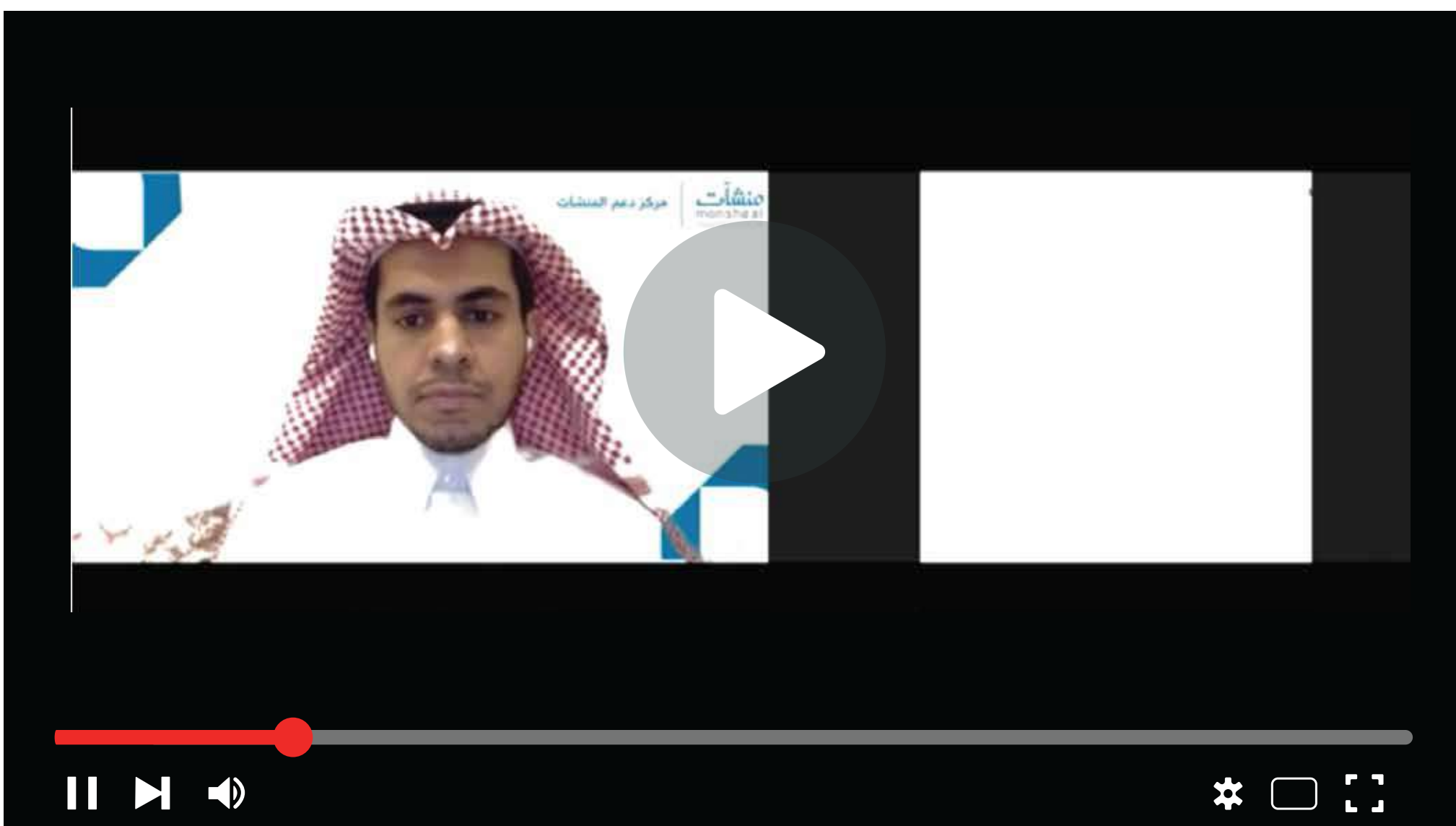


اقتباسات من المتحدث:

كان اللقاء حول مفاهيم وحلول للتسويق والمبيعات داخل المشاريع ومنها:

- 1- تعريف التسويق والمبيعات والفرق بينهما
- 2- أهمية العناصر الثلاثة لنجاح التسويق والتي أطلقنا عليها مثلث النجاح في التسويق

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت

أ. يوسف الحربي
المؤسس والرئيس التنفيذي لمسرعة الأعمال
FranchiseArt



اقتباسات من المتحدث:

- 1- لدينا ضعف في عملية التشغيل وهو المعضل الحقيقي للامتياز التجاري
- 2- لا يوجد مشروع خالي من المخاطر، كل ما ارتفعت نسبة المخاطرة زادت الأرباح

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت



أ. عصام هنيدي
المؤسس والشريك الإداري لمطعم شرمب اناتومي
ومخبز نيد

اقتباسات من المتحدث:

- 1- عالم الأعمال الآن أصبح يعتمد بشكل كبير على التجربة
- 2- من أكبر التحديات التي واجهتنا هي اختيار المكان المناسب للمشروع والتوظيف

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت



أ. محمد هنيدي
شريك في مطعم شرمب اناتومي

اقتباسات من المتحدث:

- 1- فكرة (شرمب اناتومي) كانت فكرة مشروع جديدة في السعودية لم تكن موجودة
- 2- من أهم أسباب نجاح الشركاء أن يحدد قائد واحد للمشروع ويكون القرار والكلمة الأخيرة عائدة له

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت

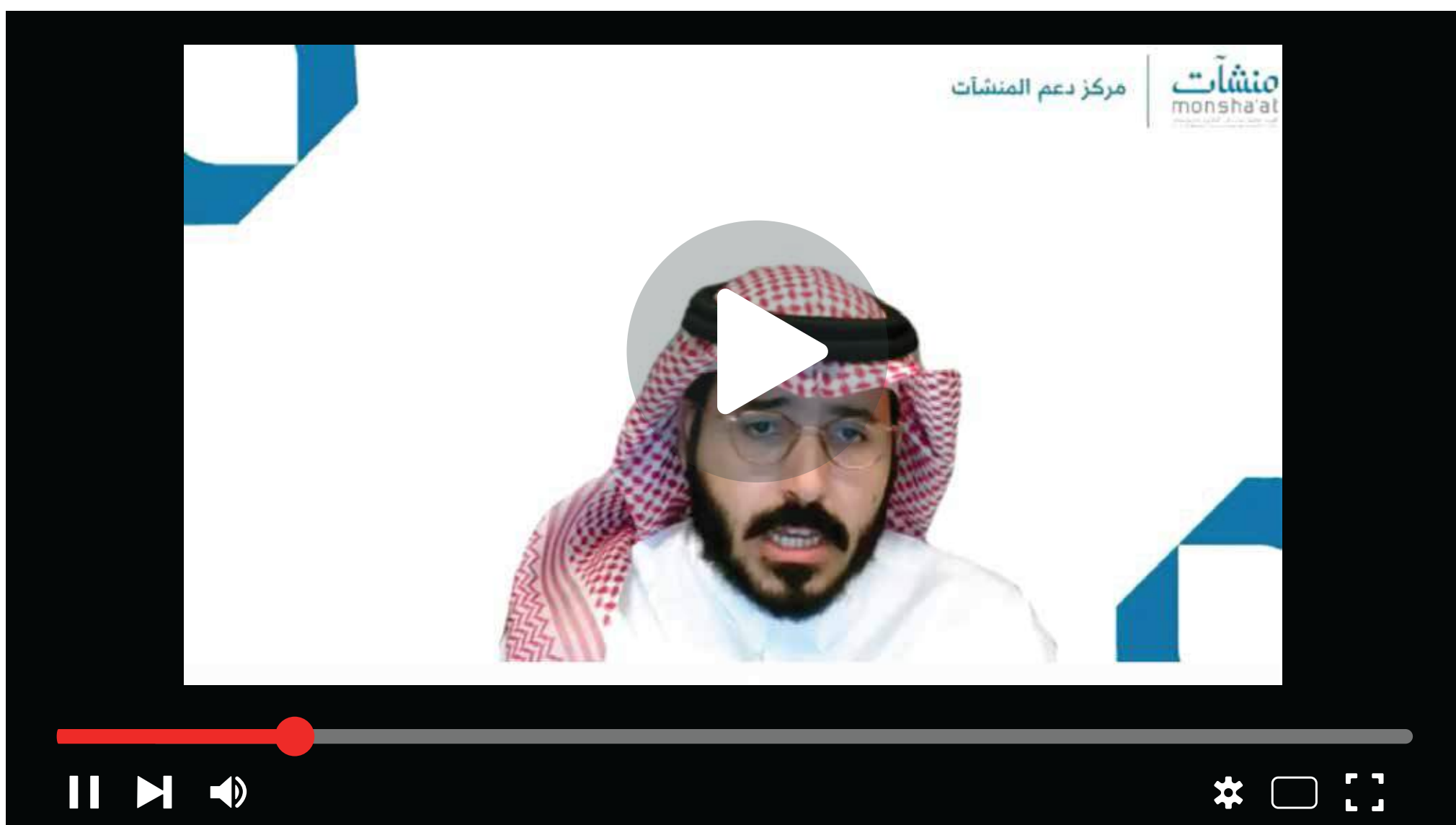
أ. فراس العتيق
مؤسس سلسلة متاجر بيوتك



اقتباسات من المتحدث:

- 1- لا تعتقد من أول خطأ أنها النهاية، قد تكون بداية النجاح
- 2- من وجهة نظري الشخصية إن كان هدف المشروع الرئيسي هو المال فالمشروع محتم بالفشل

اضغط للمشاهدة



قهوة منشآت

أ. إبراهيم العتيبي

الرئيس التنفيذي وأحد مؤسسي مطعم Fit Foodie



اقتباسات من المتحدث:

- 1- أحد أهداف fit foodie هي توفير الخدمات اللازمة للباحثين عن الجودة وسد احتياج العميل
- 2- استمع لمتطلبات العملاء لتحقيق النجاح في مشروعك

اضغط للمشاهدة



أساسيات في هندسة التحليل والتخطيط

أ. وفاء الخليفة

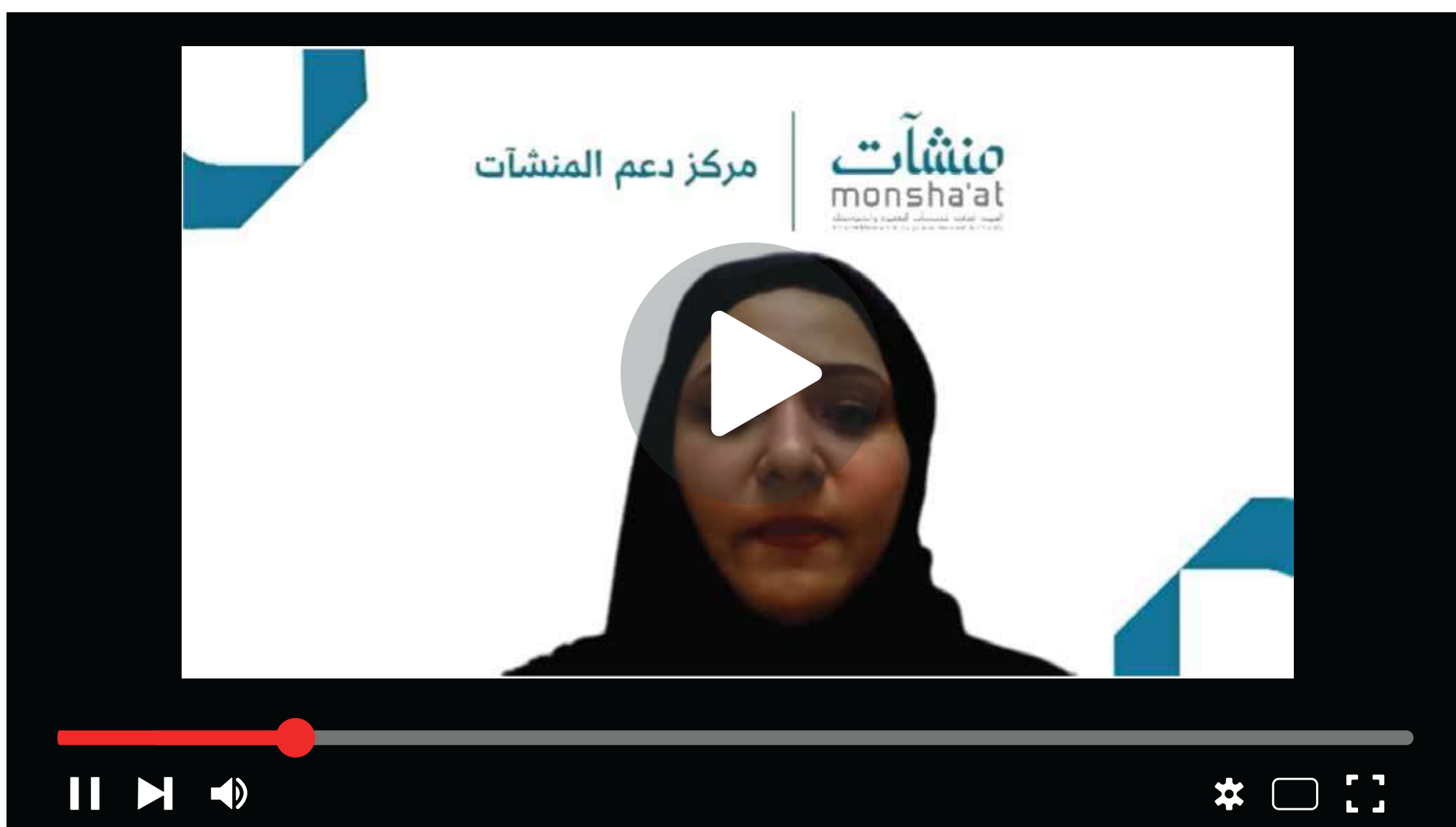
مستشار تخطيط أعمال لدى مراكز دعم المنشآت



اقتباسات من المتحدث:

- 1- تحويل التهديدات والأزمات إلى فرص ونقاط قوة
- 2- الاستعداد النفسي يكون بوضع خطط وسيناريوهات للسنوات القادمة

اضغط للمشاهدة



متطلبات المتاجر واشتراطات البلدية

أ. هاني العنزي

مستشار في مجال القانون لدى مراكز دعم المنشآت



اقتباسات من المتحدث:

- 1- لا تجوز ممارسة أي نشاط تجاري دون الحصول على ترخيص بلدي وترخيص من الجهة الحكومية المختصة
- 2- قبل اختيار أو استئجار أي موقع تجاري يجب زيارة البلدية أو شخص مختص يملك الخبرة للإفادة بما يتطلب من التراخيص

اضغط للمشاهدة



التحول الرقمي لقطاع التجزئة

أ. أحمد بن حميد

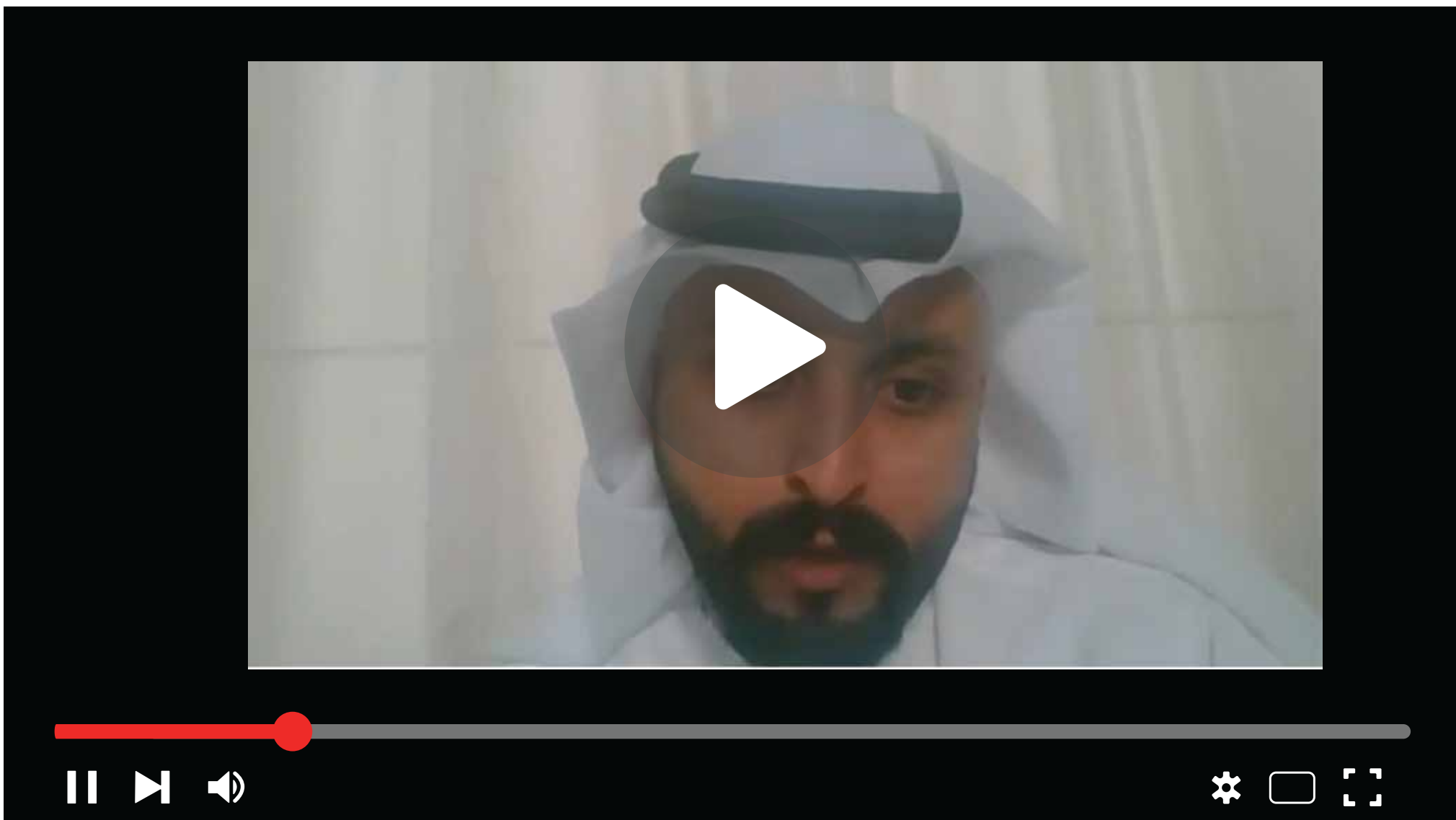
مستشار في مجال التسويق لدى مراكز دعم المنشآت



اقتباسات من المتحدث:

- 1- نشهد اليوم التحول الرقمي السريع في استخدام التطبيقات في حياتنا اليومية
- 2- اعتمادنا على التقنية يساعدنا على تقنين الأخطاء البشرية، ورفع مستوى الإنتاجية بشكل فعلي

اضغط للمشاهدة



واقع مبيعات قطاع التجزئة خلال أزمة كورونا

أ. محمد الفريح

مدير إدارة النشر والترجمة في شركة العبيكان للتعليم



اقتباسات من المتحدث:

- 1- الأزمة أفادت المتاجر الإلكترونية بزيادة مبيعاتها، وتطوير محتواها وخدماتها، وعمليات الدفع الرقمية لديها
- 2- العناصر الرئيسية في وصول المنتج النهائي للمستخدم هي: الشحن، التصدير، الاستيراد، التأمين، التوصيل

اضغط للمشاهدة



قوة قطاع التجزئة في رفع الاقتصاد

أ. رائد القرعاوي
مستشار تخطيط استراتيجي والرئيس التنفيذي
لشركة 360 القابضة



اقتباسات من المتحدث:

- 1- التميز هو تقديم مجموعة خدمات ومنتجات جذابة ومتنوعة وممتعة للجميع
- 2- الفوز يأتي مع الإصرار، والعمل المستمر، والمنافسة

اضغط للمشاهدة




تنويه:

تعد جميع المعلومات التي يتضمنها الكتيب كلياً أو جزئياً معلومات عامة إرشادية فقط، ولا تقدم منشآت أو أي من منسوبيها أو مرشديها أو مستشاريها أي قرارات أو ضمانات أو توصيات سواءً بشكل صريح أو ضمني حول نجاح هذه الإرشادات أو المعلومات أو التوصيات على منشأة بعينها أو فئة من المنشآت أو جميعها، أو اكتمال أو دقة أو موثوقية أو ملائمة أو توافر هذه البيانات أو المعلومات أو التوصيات أو الإرشادات أو المواد ذات الصلة الواردة في هذا الكتيب لأي غرض كان، ولا يجوز نسخها دون إذن مكتوب، أو استخدامها لغرض آخر غير الاستخدام العام أي جهة نتيجة لأي قرار أو تصرف اتخذ أو سوف يتم اتخاذه من قبل كائن من كان بناءً على المحتوى الوارد فيه ولا تتحمل منشآت أو منسوبيها أو مرشديها أو مستشاريها بأي حال من الأحوال تجاه هذا الكتيب.

وتؤكد منشآت أنها غير مسؤولة سواءً بشكل كامل أو جزئي عن أي ضرر مباشر أو غير مباشر، عرضي وتبعي أو عقابي خاصاً كان أو عاماً، كما أنها غير مسؤولة عن أي فرصة ضائعة أو خسارة أو ضرر من أي نوع كان ينتج عن هذا الكتاب، على سبيل المثال لا الحصر، أي ضرر أو خسارة قد يتعرض له رائد الأعمال أو نتيجة بناء قرار عائد للمنشأة أو رائد الأعمال بني بتقديره الشخصي على معلومة واردة في هذا الكتيب.

شكرًا لكم
تابعوا أساييعنا
الاقتراضية القادمة

 ssc_ruh

 920018888
ssc.monshaat.gov.sa